



SEJM
RZECZYPOSPOLITEJ POLSKIEJ

Druk nr 16

Warszawa, 3 listopada 1997 r.

III kadencja
Prezes Rady Ministrów
RM 10-23-97
RM 10-87-97

Pan
Maciej PŁAŻYŃSKI
Marszałek Sejmu
Rzeczypospolitej Polskiej

Na podstawie art. 118 ust. 1 i art. 123 ust. 1 Konstytucji Rzeczypospolitej Polskiej z dnia 2 kwietnia 1997 r. przedstawiam Sejmowi Rzeczypospolitej Polskiej projekty ustaw:

– o administrowaniu obrotem z zagranicą towarami i usługami wraz z projektami podstawowych aktów wykonawczych,

– o ochronie przed przywozem na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych wraz z projektami podstawowych aktów wykonawczych,

należące do pakietu obejmującego projekty ustaw związane z wejściem w życie ustawy - Kodeks celny.

Rada Ministrów uznała projekty powyższych ustaw za pilne w rozumieniu art. 123 ust. 1 Konstytucji Rzeczypospolitej Polskiej, biorąc pod uwagę, że wraz z wejściem w życie z dniem 1 stycznia 1998 r. Kodeksu celnego utraci moc obowiązującą ustawa z dnia 28 grudnia 1989 r. - Prawo celne (Dz.U. z 1994 r. Nr 71, poz. 312, z późniejszymi zmianami), której zakres przedmiotowy regulacji był szerszy niż Kodeksu celnego zawierającego wyłącznie przepisy dotyczące cel, procedur celnych

oraz organizacji służb celnych. Uchwalenie przedmiotowych projektów zapobiegnie pojawieniu się w tym zakresie luki prawnej.

Istnieje również potrzeba szybkiego dostosowania przepisów polskich do ratyfikowanego Porozumienia Ustanawiającego Światową Organizację Handlu (WTO), które nakłada na państwa - strony umowy obowiązek dostosowania wewnętrznego ustawodawstwa do przyjętych norm międzynarodowych.

W załączeniu przedstawiam także opinię do projektu ustawy wymienionej w pkt 1, dotyczącą zgodności proponowanych regulacji z prawem Unii Europejskiej. Opinia do projektu ustawy wymienionej w pkt 2 zostanie przesłana w terminie późniejszym, niezwłocznie po jej wyrażeniu przez Komitet Integracji Europejskiej.

Jednocześnie uprzejmie informuję, że do reprezentowania stanowiska Rządu w tych sprawach w toku prac parlamentarnych został upoważniony Minister Gospodarki.

Z poważaniem

(-) Jerzy BUZEK

X X X

Grupa posłów z Klubu Parlamentarnego Sojuszu Lewicy Demokratycznej, która wniosła w dniu 28 października 1997 r. projekt ustawy w tej samej sprawie, wycofała go po nadesłaniu przez Radę Ministrów identycznego w treści pilnego projektu ustawy wymienionego w powyższym piśmie.

Tłoczono z polecenia Marszałka Sejmu Rzeczypospolitej Polskiej

Skierowano do druku 4 listopada 1997 r.

Cena 2.73 zł + 22% VAT



tekst ostateczny z dn. 03.11.1997 r.

USTAWA

z dnia

o ochronie przed przywozem na polski obszar celny towarów
po cenach dumpingowych

Dział I

Przepisy ogólne

Artykuł 1

1. Ustawa określa środki ochrony przed wyrządzającym szkodę przemysłowi krajowemu przywozem na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych, zwane dalej "środkami antydumpingowymi" oraz zasady i tryb postępowania w sprawie stosowania tych środków, zwany dalej "postępowaniem antydumpingowym".
2. Środki antydumpingowe i postępowanie antydumpingowe, określone w niniejszej ustawie, będą stosowane z zachowaniem wymogów określonych w Porozumieniu Światowej Organizacji Handlu w sprawie stosowania artykułu VI Układu ogólnego w sprawie taryf celnych i handlu 1994 ("Porozumienie WTO").
3. W postępowaniu antydumpingowym stosuje się przepisy Kodeksu postępowania administracyjnego i przepisy o postępowaniu egzekucyjnym w administracji, jeżeli przepisy niniejszej ustawy nie stanowią inaczej.

Artykuł 2

Użyte w niniejszej ustawie określenia oznaczają:

- 1) towar podobny - towar, który jest jednakowy pod każdym względem w stosunku do towaru

- objętego postępowaniem antydumpingowym lub w razie braku takiego towaru, inny towar, który pomimo, że nie jest jednakowy pod każdym względem, ma cechy ściśle odpowiadające cechom towaru objętego postępowaniem antydumpingowym,
- 2) szkodę - rzeczywistą szkodę wyrządzoną przemysłowi krajowemu lub groźbę wyrządzenia rzeczywistej szkody, bądź istotne opóźnienie powstania określonego przemysłu krajowego,
 - 3) przemysł krajowy - ogół producentów wytwarzających towar podobny na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej lub tych spośród nich, których łączna produkcja stanowi co najmniej pięćdziesiąt procent całkowitej produkcji krajowej tych towarów; w wypadku, gdy producenci są powiązani z zagranicznymi eksporterami lub krajowymi importerami, albo sami są importerami towaru będącego przedmiotem postępowania, wówczas przemysł krajowy oznacza pozostałych producentów krajowych wytwarzających towar podobny,
 - 4) producentów powiązanych - producentów powiązanych z zagranicznymi eksporterami lub krajowymi importerami w jakikolwiek z następujących sposobów:
 - a) jeden z nich bezpośrednio lub pośrednio kontroluje drugiego,
 - b) obaj są bezpośrednio lub pośrednio kontrolowani przez osobę trzecią,
 - c) obaj bezpośrednio lub pośrednio kontrolują osobę trzecią, pod warunkiem, że istnieją przypuszczenia, iż na skutek powiązań dany producent postępuje odmiennie od producentów nie mających powiązań,
 - 5) osobę kontrolującą drugą osobę - osobę, która prawnie lub faktycznie władna jest kierować postępowaniem drugiej osoby,
 - 6) osoby niezależne (nabywcy niezależni) - osoby (nabywcy), które nie są ze sobą powiązane w sposób określony w art. 2 pkt 4,
 - 7) sprzedaż w zwykłym obrocie handlowym - każdą sprzedaż dokonaną przez producenta towaru objętego postępowaniem antydumpingowym, na warunkach ogólnie przyjętych w jego kraju, z wyjątkiem sprzedaży po cenach niższych od kosztów produkcji w rozumieniu art.5, ust.2-11, sprzedaży między osobami powiązаныmi w rozumieniu pkt. 4 oraz sprzedaży między stronami, które zawarły między sobą porozumienie kompensacyjne,
 - 8) środki antydumpingowe - tymczasowe i ostateczne cła antydumpingowe oraz zobowiązania cenowe; tymczasowe cła antydumpingowe i ostateczne cła antydumpingowe stanowią należności celne przywozowe w rozumieniu przepisów Ustawy z dnia 9 stycznia 1997 r.

Kodeks Celny (Dz.U.Nr23, poz.117; Nr 64, poz. 407) zwany dalej "Kodeksem celnym",

9) strony zainteresowane:

- a) zagranicznych eksporterów lub producentów towaru objętego postępowaniem antydumpingowym, krajowych importerów tego towaru bądź organizacje oraz zrzeszenia handlowców i przedsiębiorców, jeżeli większość ich członków jest zagranicznymi eksporterami, producentami lub krajowymi importerami danego towaru,
- b) kraje eksportu,
- c) krajowych producentów podobnego towaru lub organizacje oraz zrzeszenia handlowców i przedsiębiorców, jeżeli większość ich członków wytwarza towar podobny,
- d) inne strony, krajowe lub zagraniczne, nie wymienione w pkt.a)-c), które w czasie postępowania antydumpingowego wykażą swój bezpośredni interes prawny i materialny w badanej sprawie,

10) okres badany - okres, w którym bada się, czy przywóz na polski obszar celny został dokonany po cenach dumpingowych, z tym że okres ten wynosi zazwyczaj jeden rok, ale nie mniej niż 6 miesięcy przed datą wszczęcia postępowania antydumpingowego, określany szczegółowo w postanowieniu o wszczęciu postępowania antydumpingowego.

Artykuł 3

1. W wypadku, gdy w wyniku postępowania antydumpingowego zostanie stwierdzone, że wprowadzenie towaru do obrotu na polskim obszarze celnym po cenie dumpingowej wyrządza szkodę przemysłowi krajowemu, wobec tego towaru mogą być zastosowane środki antydumpingowe.
2. Towar uważa się za wprowadzony do obrotu na polskim obszarze celnym po cenie dumpingowej, jeżeli jego cena eksportowa jest niższa od wartości normalnej.
3. Cła antydumpingowe ustanawia się w wysokości niezbędnej do usunięcia szkody, ale nie

przekraczającej marginesu dumpingu.

4. W zobowiązaniach cenowych wzrost cen powinien być ustalony w wysokości wystarczającej do wyeliminowania dumpingu bądź zapobieżenia szkodzie, ale nie wyższej niż ustalony margines dumpingu.
5. Margines dumpingu stanowi kwotę, o jaką wartość normalna przewyższa cenę w eksporcie.

Dział II

Stwierdzenie dumpingu i szkody

Rozdział 1

Ustalenie dumpingu

Oddział 1

Wartość normalna

Artykuł 4

1. Wartość normalną ustala się na podstawie cen faktycznie zapłaconych lub należnych w zwykłym obrocie handlowym od niezależnych nabywców w kraju eksportu.
2. Krajem eksportu jest kraj pochodzenia towaru, a w wypadku gdy towar nie jest przywożony na polski obszar celny bezpośrednio z kraju pochodzenia towaru, jest nim kraj wysyłki towaru. Jeżeli w kraju wysyłki nie produkuje się podobnego towaru lub nie można ustalić dla niego porównywalnej ceny, bądź gdy towar jest tylko przewożony przez jego terytorium, to za kraj eksportu uznaje się kraj pochodzenia towaru.
3. W wypadku, gdy zagraniczny eksporter nie produkuje lub nie sprzedaje podobnych towarów w zwykłym obrocie handlowym w kraju eksportu, wartość normalną można ustalić na

podstawie cen stosowanych w kraju eksportu przez innych sprzedawców lub producentów.

4. Ceny stosowane pomiędzy stronami, które są ze sobą powiązane lub zawarły porozumienia kompensacyjne, nie mogą być uznane za płacone w zwykłym obrocie handlowym i można ich nie wykorzystać do ustalenia wartości normalnej, chyba że zostanie wykazane, iż powiązanie to nie wywiera wpływu na ceny stosowane między tymi stronami.
5. Sprzedaż podobnego towaru z przeznaczeniem do konsumpcji krajowej na rynku wewnętrznym kraju eksportu, wykorzystuje się do ustalenia wartości normalnej, jeśli stanowi ona co najmniej pięć procent wielkości sprzedaży danego towaru na polski obszar celny. Sprzedaż w mniejszych ilościach może być wykorzystana do ustalenia wartości normalnej, jeżeli stosowane ceny zostaną uznane za reprezentatywne dla danego rynku.

Artykuł 5

1. W wypadku, gdy towar podobny nie jest sprzedawany w zwykłym obrocie handlowym, bądź jest sprzedawany w wielkościach niewystarczających lub gdy z powodu określonej sytuacji rynkowej sprzedaż ta nie pozwala na dokonanie właściwego porównania, wartość normalną podobnego towaru ustala się na podstawie:
 - 1) cen w eksporcie, w zwykłym obrocie handlowym, do kraju trzeciego, jeżeli ceny te są reprezentatywne lub
 - 2) kosztów wytwarzania w kraju pochodzenia towaru, powiększonych o koszty bezpośrednio związane ze sprzedażą, koszty ogólnego zarządu i wszystkie inne koszty oraz kwotę zysku ("wartość normalna konstruowana").
2. W wypadku, gdy sprzedaż podobnego towaru na rynku wewnętrznym kraju eksportu lub jego sprzedaż do kraju trzeciego, następuje po cenach niższych od jednostkowych kosztów wytwarzania (stałych i zmiennych), powiększonych o koszty bezpośrednio związane ze sprzedażą, koszty ogólnego zarządu i wszystkie inne koszty, może ona być traktowana jako nie dokonana w zwykłym obrocie handlowym z uwagi na cenę i może być pominięta przy

ustalaniu wartości normalnej wyłącznie w wypadku stwierdzenia, że sprzedaż ta była dokonywana:

- 1) w dłuższym okresie w znacznych ilościach oraz
 - 2) po cenach nie gwarantujących pełnego pokrycia kosztów w racjonalnym okresie.
3. Jeśli ceny towaru podobnego stosowane na rynku wewnętrznym kraju eksportu lub w sprzedaży do kraju trzeciego są niższe od kosztów wymienionych w ust. 2, lecz w momencie sprzedaży przewyższają średnie ważone koszty poniesione w okresie badanym, to ceny te uważa się za gwarantujące pełne pokrycie kosztów w racjonalnym okresie.
4. Za dłuższy okres uznaje się zazwyczaj jeden rok, nie mniej jednak niż sześć miesięcy, zaś sprzedaż po cenach niższych od kosztów wymienionych w ust.2 uznaje się za dokonaną w znacznych ilościach w tym okresie, jeżeli stwierdzi się, że:
- 1) średnia ważona cena sprzedaży jest niższa od średniej ważonej kosztów wymienionych w ust.2 lub
 - 2) wielkość sprzedaży poniżej kosztów, o których mowa w ust.2 jest nie mniejsza niż dwadzieścia procent sprzedaży wykorzystanej do ustalenia wartości normalnej.
5. Koszty, o których mowa w ust.2, ustala się na podstawie ksiąg rachunkowych jednostki, prowadzonych według zasad wynikających z posiadanej przez jednostkę dokumentacji opisującej przyjęte przez nią zasady rachunkowości, pod warunkiem, iż zapisy w księgach, o których mowa właściwie dokumentują koszty związane z produkcją i sprzedażą towaru objętego postępowaniem. Przedstawione dowody dotyczące właściwego podziału kosztów uwzględnia się pod warunkiem, że zostanie wykazane, że taki podział był rzeczywiście stosowany.
6. W razie niemożności zastosowania metody podziału kosztów stosowanej przez stronę objętą postępowaniem, stosuje się metodę podziału kosztów w proporcji do obrotów.
7. Koszty, o których mowa w ust. 5 i 6, koryguje się o dodatkowe pozycje związane z przyszłą

- lub obecną produkcją towaru badanego, których nie uwzględniono w obliczeniach określonych w ust. 5 i 6.
 -
8. W wypadku, gdy na koszty występujące w części okresu zwrotu kosztów wpływa wykorzystywanie nowych urządzeń produkcyjnych, które wymagały znacznych nakładów inwestycyjnych oraz niski stopień wykorzystania mocy produkcyjnych, towarzyszące operacjom rozruchu, które miały miejsce w okresie badanym, średnie koszty dla fazy rozruchu ustala się na poziomie kosztów występujących pod koniec tej fazy i zalicza na poczet tego okresu do średnich kosztów ważonych wymienionych w ust.3.
 9. Okres fazy rozruchu ustala się odpowiednio do warunków danego producenta lub zagranicznego eksportera, z tym, że nie może ona przekroczyć odpowiedniej początkowej części okresu zwrotu kosztów. Informacje świadczące o wydłużeniu procesu rozruchu poza tą część okresu uwzględnia się pod warunkiem, że zostały dostarczone przed przystąpieniem do weryfikacji danych oraz w terminie trzech miesięcy od daty wszczęcia postępowania.
 10. Wielkość kosztów związanych ze sprzedażą, kosztów ogólnego zarządu i wszystkich innych kosztów oraz kwot zysku ustala się na podstawie faktycznych danych, właściwych dla produkcji i sprzedaży towarów podobnych producenta lub zagranicznego eksportera objętego postępowaniem antydumpingowym, w zwykłym obrocie handlowym.
 11. W wypadku, gdy nie można ustalić wielkości kosztów, o których mowa w ust.10, zgodnie z metodą określoną w ust.10, koszty te ustala się na podstawie:
 - 1) średniej ważonej faktycznych wielkości ustalonych dla innych zagranicznych eksporterów lub producentów objętych postępowaniem antydumpingowym w zakresie produkcji i sprzedaży towarów podobnych na rynku wewnętrznym w kraju pochodzenia,
 - 2) faktycznych wielkości w zakresie produkcji i sprzedaży, w zwykłym obrocie handlowym, towaru należącego do tej samej kategorii co towar podobny, poniesionych przez danego zagranicznego eksportera lub producenta objętego postępowaniem antydumpingowym na rynku wewnętrznym w

kraju pochodzenia,

- 3) innej racjonalnej metody, pod warunkiem, że ustalona przy jej stosowaniu marża zysku nie przekroczy zysku zwykle uzyskiwanego przez innych zagranicznych eksporterów lub producentów towarów tej samej kategorii na rynku wewnętrznym w kraju pochodzenia.

Artykuł 6

1. W wypadku przywozu z krajów nie posiadających gospodarki rynkowej, wartość normalną określa się na podstawie ceny stosowanej w kraju trzecim o gospodarce rynkowej lub na podstawie ceny w eksporcie z takiego kraju do innych krajów, łącznie z Rzeczpospolitą Polską, albo na podstawie wartości konstruowanej w warunkach gospodarki rynkowej kraju trzeciego, a w wypadku gdy okaże się to niemożliwe, na podstawie innej uzasadnionej metody, w tym na podstawie ceny faktycznie płaconej lub należnej na polskim obszarze celnym za towar podobny, w miarę potrzeby odpowiednio zmodyfikowanej, tak aby uwzględniała odpowiednią marżę zysku.
2. Wyboru kraju trzeciego, o którym mowa w ust.1, dokonuje się na podstawie informacji o warunkach produkcji w tym kraju towaru podobnego, w tym dotyczących procesu i skali produkcji towaru podobnego oraz z uwzględnieniem wszelkich dostępnych informacji o warunkach rynkowych istniejących w tym kraju w okresie badanym i po porównaniu ich z warunkami w kraju objętym postępowaniem antydumpingowym. Wyboru kraju trzeciego dokonuje się uwzględniając terminy określone w niniejszej ustawie. Jeżeli jest to możliwe, wyboru dokonuje się spośród krajów o gospodarce rynkowej objętych tym samym postępowaniem antydumpingowym.
3. Minister Gospodarki, poinformuje niezwłocznie po wszczęciu postępowania antydumpingowego, zagranicznych eksporterów i krajowych importerów oraz ich organizacje i zrzeszenia, władze kraju eksportu oraz wnioskodawcę lub wnioskodawców o wyborze kraju trzeciego o gospodarce rynkowej, o którym mowa w ust.1, wyznaczając termin 10 dni na

zgłoszenie uwag w sprawie tego wyboru.

Oddział 2

Cena eksportowa

Artykuł 7

Za cenę eksportową towaru przyjmuje się cenę faktycznie zapłaconą lub należną za towar z kraju eksportu w przywozie na polski obszar celny.

Artykuł 8

1. W wypadku braku ceny eksportowej lub gdy stwierdzona zostanie jej niewiarygodność z powodu powiązania lub istnienia porozumienia kompensacyjnego między zagranicznym eksporterem i krajowym importerem lub stroną trzecią, cenę eksportową można ustalić na podstawie ceny, po której towary przywożone odsprzedaje się po raz pierwszy niezależnemu nabywcy, a w wypadku gdy nie są one odsprzedawane niezależnemu nabywcy ani odsprzedawane w stanie, w jakim zostały przywiezione, na innej uzasadnionej podstawie ("cena eksportowa konstruowana").
2. W wypadkach, o których mowa w ust.1, w celu ustalenia wiarygodnej ceny eksportowej dokonuje się korekty ceny eksportowej konstruowanej, uwzględniając wszystkie koszty, łącznie z należnościami celnymi i podatkami, poniesione pomiędzy przywozem i odsprzedażą, a także zyski.
3. Korekta ceny, o której mowa w ust.2, powinna obejmować koszty zwykle ponoszone przez krajowego importera, zapłacone przez jakąkolwiek stronę na polskim obszarze celnym lub poza nim, która jest związana lub zawarła porozumienie kompensacyjne z krajowym importerem lub zagranicznym eksporterem, w tym zwykle koszty transportu, ubezpieczenia, przeładunku, załadunku i koszty dodatkowe, należności celne, cła antydumpingowe oraz należne podatki z

tytułu przywozu lub sprzedaży towarów, jak również uzasadnioną marżę ze sprzedaży, koszty ogólnego zarządu i wszelkie inne koszty oraz zysk.

Oddział 3

Porównanie ceny eksportowej z wartością normalną

Artykuł 9

1. Ustalenia marginesu dumpingu, o którym mowa w art.3 ust.5, dokonuje się przez porównanie ceny eksportowej z wartością normalną.
2. Porównania ceny eksportowej z wartością normalną dokonuje się na tym samym szczeblu obrotu, zazwyczaj na poziomie cen producenta, w odniesieniu do transakcji sprzedaży dokonanych możliwie w jak najbardziej zbliżonych terminach oraz z uwzględnieniem różnic wpływających na porównywalność cen.

Artykuł 10

1. Jeżeli nie istnieje podstawa do porównania ustalonej wartości normalnej i ceny eksportowej, to dokonuje się odpowiednich dostosowań, w formie korekty, na podstawie przesłanek merytorycznych, z tytułu różnic czynników, które były zgłoszone i mogą wpłynąć na ceny oraz ich porównywalność.
2. Korekta, o której mowa w ust.1, powinna uwzględniać w szczególności następujące czynniki:
 - 1) właściwości fizyczne towaru objętego postępowaniem antydumpingowym i towaru podobnego, z tym że rozmiary korekty powinny odpowiadać stosownej ocenie różnicy wartości rynkowej wynikającej z różnic fizycznych,
 - 2) należności przywozowe i podatki pośrednie; w tym wypadku dokonuje się korekty wartości normalnej o kwotę odpowiadającą wszelkim należnościom przywozowym i podatkom pośrednim od towaru podobnego oraz jego fizycznych składników, jakim towar ten

- podlega w razie przeznaczenia do konsumpcji w kraju eksportu, a nie pobranym bądź zwracanym w związku z przywozem na polski obszar celny,
- 3) rabaty (bonifikaty, skonta, upusty) i wielkość sprzedaży; w tym wypadku dokonuje się korekt z tytułu różnic w wielkości rabatów, włącznie z rabatami przyznawanymi w związku z wielkością sprzedaży, jeżeli te zależności są należycie określone i bezpośrednio związane ze sprzedażą objętą postępowaniem antydumpingowym; korekty można dokonać także z tytułu odroczonej rabatów, pod warunkiem, że rozszczenie ma podstawę w praktyce ustalonej w poprzednich okresach, w tym w zależności od spełnienia wymagań warunkujących przyznanie rabatu,
 - 4) szczebel obrotu; korekty z tytułu różnic w szczeblach obrotu, w tym z tytułu wszelkich różnic, jakie mogą występować w sprzedaży towaru badanego na zasadach OEM, (z przejściem przez nabywcę niektórych obowiązków producenta), dokonuje się, jeśli zostanie wykazane, że w sieci dystrybucji na obydwóch rynkach cena eksportowa, w tym konstruowana cena eksportowa, występuje na innym szczeblu obrotu niż wartość normalna, zaś różnica wpływa na porównywalność ceny, co odzwierciedlają stałe i znaczące różnice funkcji i cen na różnych szczeblach obrotu na rynku wewnętrznym kraju eksportu. Kwota korekty powinna być oparta na wartości rynkowej odnośnych różnic,
 - 5) transport, ubezpieczenie, przeładunek, załadunek i koszty dodatkowe; korekty dokonuje się z tytułu różnic w kosztach bezpośrednio związanych z tymi operacjami i poniesionych z tytułu dostarczenia towaru z obiektu zagranicznego eksportera do niezależnego nabywcy, jeżeli koszty te są uwzględnione w pobieranych cenach,
 - 6) opakowanie; korekty dokonuje się z tytułu różnic w kosztach, bezpośrednio związanych z opakowaniem danego towaru,
 - 7) kredyt; korekty dokonuje się z tytułu różnic w kosztach kredytów udzielonych na dokonanie danej sprzedaży, o ile czynnik ten jest uwzględniony przy ustalaniu cen,
 - 8) koszty ponoszone po sprzedaży; korekty dokonuje się z tytułu różnic bezpośrednich kosztów udzielania rękojmi, gwarancji, pomocy technicznej i serwisu, zgodnie z przepisami prawa i/lub postanowieniami umowy sprzedaży,
 - 9) prowizje; korekty dokonuje się z tytułu różnic prowizji naliczanych przy danej sprzedaży,
 - 10) przeliczenie walut; jeżeli dla porównania cen niezbędne jest przeliczenie waluty, to

dokonywane jest po kursie waluty z dnia sprzedaży; jeżeli z daną sprzedażą eksportową bezpośrednio związana jest sprzedaż waluty obcej na rynkach terminowych, to stosuje się wówczas kurs waluty w sprzedaży terminowej. Za datę sprzedaży zwykle uważa się datę wystawienia faktury. Można też przyjąć datę: zawarcia umowy, złożenia zamówienia lub potwierdzenia zamówienia, jeżeli dokumenty te lepiej określają istotne warunki sprzedaży. Wahań kursów wymiany nie uwzględnia się. Zagraniczni eksporterzy w terminie sześćdziesięciu dni mogą dostosować swoje ceny eksportowe do trwałej zmiany kursu wymiany występującej w okresie badanym.

3. Nie dokonuje się powtórnej korekty z tytułu tych samych czynników, zwłaszcza z tytułu różnic w warunkach i wielkości sprzedaży oraz z tytułu różnic w szczeblach obrotu.

Oddział 3

Margines dumpingu

Artykuł 11

1. Margines dumpingu w okresie badanym ustala się według jednej z następujących metod:
 - 1) na podstawie porównania średniej ważonej wartości normalnej ze średnią ważoną cen wszystkich transakcji eksportowych w przywozie na polski obszar celny lub
 - 2) na podstawie porównania wartości normalnych ustalonych dla poszczególnych transakcji z cenami każdej transakcji eksportowej w przywozie na polski obszar celny.
2. Wartość normalną w formie średniej ważonej można porównać z cenami wszystkich transakcji eksportowych w przywozie na polski obszar celny pod warunkiem, że poziom cen eksportowych różni się istotnie w zależności od nabywcy, regionu lub okresu, a zastosowanie wymienionych metod nie pozwalałoby na pełne odzwierciedlenie zakresu praktyk dumpingowych.

3. Przepisy ust.1 i 2 nie wykluczają zastosowania metody kontroli wyrywkowej, o której mowa w art.26 ust.2 i 4.

Artykuł 12

W wypadku wystąpienia różnych marginesów dumpingu można ustalić średni ważony margines dumpingu.

Rozdział 2 Ustalenie szkody

Artykuł 13

1. Szkodę rzeczywistą ustala się na podstawie zebranego materiału dowodowego po dokonaniu oceny:
 - 1) wielkości przywozu na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych oraz jego wpływu na poziom cen towarów podobnych na rynku krajowym, oraz
 - 2) wpływu wynikającego z tego przywozu na przemysł krajowy.
2. Wielkość przywozu po cenach dumpingowych ocenia się z uwzględnieniem okoliczności, czy przywóz ten wzrósł w stopniu znaczącym w wielkościach bezwzględnych bądź w stosunku do wielkości produkcji lub konsumpcji na polskim obszarze celnym.
3. W celu ustalenia wpływu przywozu towarów po cenach dumpingowych na ceny towarów podobnych na rynku krajowym należy zbadać, czy:
 - 1) ceny tych towarów są znacznie niższe od cen towarów podobnych wytwarzanych przez przemysł krajowy, bądź czy
 - 2) przywóz po cenach dumpingowych w jakikolwiek inny sposób nie powoduje znacznego spadku cen towarów wytwarzanych przez krajowych producentów, albo hamuje wzrost tych cen, który w innym wypadku mógłby być znaczący.

Artykuł 14

W wypadku, gdy przedmiotem postępowania antydumpingowego jest przywóz na polski obszar celny towarów z więcej niż jednego kraju, skutki tego przywozu ocenia się łącznie pod warunkiem, że:

- 1) ustalony margines dumpingu w przywozie z każdego kraju przekracza minimalny poziom określony w art.36 ust.1, zaś wielkość przywozu towaru po cenach dumpingowych z poszczególnych krajów nie jest nieznaczna w rozumieniu art.21 ust.1 pkt.1,
- 2) dokonanie łącznej oceny skutków przywozu jest zasadne po uwzględnieniu warunków konkurencji pomiędzy towarami przywozonymi na polski obszar celny oraz warunków konkurencji pomiędzy towarami przywozonymi i podobnymi towarami krajowymi.

Artykuł 15

Wpływ przywozu po cenach dumpingowych na przemysł krajowy bada się z uwzględnieniem wszelkich właściwych wskaźników i czynników ekonomicznych oddziałujących na stan tego przemysłu, a w szczególności takich jak:

- 1) trwanie procesu przewycięzania przez przemysł krajowy trudności spowodowanych przywozem na polski obszar celny w przeszłości towarów po cenach dumpingowych.
- 2) wielkość marginesu dumpingu,
- 3) rzeczywisty bądź potencjalny spadek wielkości sprzedaży, zysków, produkcji, udziału w rynku, wydajności, stopy zwrotu z inwestycji i poziomu wykorzystania zdolności produkcyjnych,
- 4) czynniki wpływające na ceny krajowe,
- 5) niekorzystne rzeczywiste bądź potencjalne skutki w zakresie przepływów pieniężnych,
- 6) stan zapasów,
- 7) stan zatrudnienia,
- 8) poziom wynagrodzeń,
- 9) rozwój przemysłu,
- 10) zdolności do pozyskania kapitału i inwestycji.

Artykuł 16

1. W wypadku, gdy w tym samym czasie oprócz przywozu po cenach dumpingowych również inne czynniki wyrządzają szkodę przemysłowi krajowemu, poddaje je się badaniom w celu wykluczenia możliwości, że szkoda wyrządzona przez te czynniki została uznana za wyrządzoną przez przywóz towarów po cenach dumpingowych.
2. Badania, o których mowa w ust.1 powinny objąć w szczególności:
 - 1) wielkość i ceny przywozu nie realizowanego po cenach dumpingowych;
 - 2) spadek popytu na towary podobne;
 - 3) zmiany modelu konsumpcji,
 - 4) praktyki monopolistyczne,
 - 5) rozwój techniki,
 - 6) zmiany w eksporcie i wydajności przemysłu krajowego.
3. Skutki przywozu towarów po cenach dumpingowych dla produkcji krajowych towarów podobnych, którą można wyodrębnić, ocenia się na podstawie takich czynników, jak proces produkcji, obroty i zyski producentów. Jeżeli wyodrębnienie odnośnej produkcji okaże się niemożliwe, skutki dumpingu ocenia się na podstawie badania najbardziej zbliżonej grupy, bądź kategorii towarów, obejmującej towar podobny, dla którego można uzyskać niezbędne informacje.

Artykuł 17

Stwierdzenia, że przywóz po cenach dumpingowych wyrządza szkodę przemysłowi krajowemu w rozumieniu niniejszej ustawy dokonuje się na podstawie wszystkich wskaźników i czynników, o których mowa w art.15 i 16 ust.2 w związku z przepisem art.13-14.

Artykuł 18

1. Zagrożenie wyrządzenia rzeczywistej szkody przemysłowi krajowemu stwierdza się na

- podstawie ustalonych faktów, z zastrzeżeniem ust.2.
2. Zmiana okoliczności mogąca doprowadzić do sytuacji, w której przywóz po cenach dumpingowych wyrządziłby szkodę, musi jasno wynikać z przewidywań i być bliska w czasie.
 3. Stwierdzenie zagrożenia przemysłu krajowego szkodą rzeczywistą wymaga zbadania, czy wystąpiły w szczególności następujące okoliczności:
 - 1) wzrost przywozu po cenach dumpingowych na polski obszar celny, wskazujący na prawdopodobieństwo dalszego znacznego wzrostu przywozu,
 - 2) dysponowanie przez eksportera znacznymi rezerwami mocy produkcyjnych, bądź istotnego zwiększenia w niedalekiej przyszłości przez niego mocy produkcyjnych, uprawdopodobniające znaczący wzrost przywozu na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych, z uwzględnieniem dostępności innych rynków eksportowych, które mogłyby wchłonąć dodatkowy przywóz,
 - 3) możliwości przywozu na polski obszar celny towarów po cenach, które mogłyby w znacznym stopniu spowodować obniżenie cen na rynku krajowym bądź zapobiec ich wzrostowi, który w innym przypadku miałby miejsce, zwiększając tym prawdopodobieństwo dalszego wzrostu popytu na przywóz odnośnych towarów,
 - 4) stanu zapasów.

Artykuł 19

Jeżeli na podstawie okoliczności, o których mowa w art. 18 ust.3, rozpatrywanych łącznie, można ustalić, że dany przywóz towarów po cenach dumpingowych jest nieunikniony i że w razie niezastosowania środków antydumpingowych wyrządzi on przemysłowi krajowemu rzeczywistą szkodę, to takie ustalenie stanowi wystarczającą podstawę do sformułowania jednoznacznych przewidywań o powstaniu takiej szkody, nawet wówczas, gdy okoliczności, o których mowa wyżej, rozpatrywane z osobna okażą się niewystarczające do sformułowania takich przewidywań.

Dział III

Postępowanie antydumpingowe

Rozdział 1

Wszczęcie postępowania antydumpingowego

Artykuł 20

1. Minister Gospodarki wszczyna postępowanie antydumpingowe:
 - 1) na pisemny wniosek osoby fizycznej lub prawnej, albo jednostki organizacyjnej nie posiadającej osobowości prawnej występującej w imieniu i na rzecz przemysłu krajowego, wniosek uważa się za złożony w imieniu przemysłu krajowego, jeżeli popierają go producenci krajowi, których łączna produkcja stanowi ponad pięćdziesiąt procent całej produkcji towaru podobnego wyprodukowanego przez tych producentów krajowych, którzy wyrazili swoje poparcie lub sprzeciw wobec wniosku, z zastrzeżeniem ust.2.
 - 2) z urzędu.
2. Postępowania antydumpingowego nie wszczyna się, jeżeli producenci krajowi podobnego towaru jednoznacznie popierający wniosek produkują mniej niż dwadzieścia pięć procent całej produkcji podobnego towaru.
3. Minister Gospodarki określi, w drodze rozporządzenia wzór wniosku o wszczęcie postępowania antydumpingowego.
4. W wypadku, gdy wniosek nie spełnia wymogów określonych zgodnie z ust.3, lub materiał dowodowy okaże się niewystarczający, Minister Gospodarki nie później niż w terminie 15 dni od daty wpłynięcia wniosku zawiadomi o tym wnioskodawcę i wezwie go do usunięcia braków nie później niż w terminie 30 dni od daty otrzymania zawiadomienia. W wypadku nieusunięcia braków w wyznaczonym terminie Minister Gospodarki pozostawia wniosek bez rozpoznania.
5. Wnioskodawca może wycofać wniosek przed wydaniem postanowienia o wszczęciu postępowania antydumpingowego. Jeżeli jednak wnioskodawca uczyni to po wszczęciu postępowania, Minister Gospodarki umorzy postępowanie chyba, że naruszyłoby to interes

państwa.

6. Minister Gospodarki wszczyna postępowanie antydumpingowe z urzędu na podstawie materiału dowodowego i informacji, jakie są wymagane przy wszczęciu postępowania antydumpingowego na wniosek przemysłu krajowego.

Artykuł 21

1. Minister Gospodarki wydaje decyzję o odmowie wszczęcia postępowania antydumpingowego:
 - 1) wobec podmiotu z kraju lub z krajów, z których przywóz towaru objętego postępowaniem antydumpingowym na polski obszar celny jest nieznaczny, to znaczy jest mniejszy niż jeden procent konsumpcji krajowej tego towaru chyba, że łączny przywóz z takich krajów stanowi trzy lub więcej procent tej konsumpcji,
 - 2) w wypadku, gdy dowody występowania przywozu po cenach dumpingowych i wyrządzonej przez niego szkody, mające uzasadnić wszczęcie postępowania, nie są wystarczające.
2. Przed wydaniem postanowienia o wszczęciu postępowania antydumpingowego, żadne informacje w sprawie nie będą podane do wiadomości publicznej. Jeżeli z umów międzynarodowych wynika obowiązek zawiadomienia kraju eksportu o zamiarze wszczęcia postępowania antydumpingowego, Minister Gospodarki powiadomi właściwe kraje o tym zamiarze.
3. Minister Gospodarki po stwierdzeniu, że materiały dowodowe i inne dostępne informacje uzasadniają domniemanie przywozu towaru po cenach dumpingowych i wyrządzenia przez ten przywóz szkody, oraz po uprzednim zasięgnięciu opinii Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów, wydaje nie później niż w terminie 45 dni od daty wpłynięcia kompletnego wniosku, postanowienie o wszczęciu postępowania antydumpingowego, które ogłosi w Dzienniku Urzędowym

4. Postanowienie, o którym mowa w ust.3, powinno zawierać streszczenie zgromadzonych informacji oraz określać:
 - 1) termin wszczęcia postępowania antydumpingowego,
 - 2) towar, którego postępowanie antydumpingowe dotyczy,
 - 3) kraj lub kraje eksportu,
 - 4) termin składania informacji i wyrażania poglądów przez strony zainteresowane w sprawach mających znaczenie dla postępowania antydumpingowego,
 - 5) termin do składania przez strony zainteresowane wniosków o złożenie wyjaśnień ustnych.

Artykuł 22

1. Niezależnie od ogłoszenia, o którym mowa w art.21. ust.3, Minister Gospodarki przekazuje postanowienie o wszczęciu postępowania antydumpingowego zagranicznym eksporterom, krajowym importerom oraz organizacjom i zrzeszeniom krajowych importerów lub zagranicznych eksporterów towarów, których zgodnie z informacjami posiadanymi przez Ministra Gospodarki postępowanie dotyczy oraz władzom kraju eksportu, bądź pochodzenia towaru, a także wnioskodawcy lub wnioskodawcom.
2. Minister Gospodarki, z zachowaniem wymogu poufności, przekazuje zagranicznym eksporterom oraz władzom kraju lub krajów eksportu bądź pochodzenia towaru także pełny tekst wniosku. W wypadku, gdy liczba zagranicznych eksporterów jest szczególnie duża, pełny tekst wniosku przekazuje się wyłącznie władzom kraju eksportu bądź właściwej organizacji lub zrzeszeniu eksporterów.
3. Minister Gospodarki, z zachowaniem wymogu poufności, udostępnia pełny tekst wniosku innym stronom zainteresowanym na ich pisemny wniosek.

Artykuł 23

1. Minister Gospodarki przekazuje zainteresowanym stronom kwestionariusz postępowania

antydumpingowego.

2. Minister Gospodarki określi w drodze rozporządzenia, wzór kwestionariusza o którym mowa w ust.1.
3. Udzielenie przez zainteresowane strony odpowiedzi na pytania zawarte w kwestionariuszu, o którym mowa w ust.1, powinno nastąpić w terminie nie krótszym niż 30 dni, z tym że dla zagranicznych eksporterów oraz producentów termin ten rozpoczyna bieg z upływem siedmiu dni od daty wysłania kwestionariusza do eksportera lub przekazania go właściwemu przedstawicielstwu dyplomatycznemu kraju eksportu towaru.
4. Terminy, o których mowa w ust.3, mogą być przedłużone o dalszy okres do trzydziestu dni, o ile zainteresowana strona przedstawi poważne powody, dla których termin ten powinien być przedłużony oraz które mają dla niej istotne znaczenie w toczącym się postępowaniu.

Artykuł 24

1. W toku postępowania wszystkie zainteresowane strony mają pełną możliwość obrony swoich interesów.
2. Na pisemny wniosek udostępnia się im wszelkie informacje związane z postępowaniem antydumpingowym, a nie objęte klauzulą poufności.
3. Stronom przysługuje prawo ustosunkowania się na piśmie do wszelkich informacji dotyczących sprawy, a za zgodą Ministra Gospodarki także w formie ustnej.
4. Na wniosek, o którym mowa w art.21 ust.4 pkt.5 i z zachowaniem wymogów poufności, wszystkim zainteresowanym stronom umożliwiona zostanie bezpośrednia, osobista konsultacja.
5. Żadna ze stron nie ma obowiązku uczestniczenia w konsultacjach, o których mowa w ust.4.

Informacje przekazane ustnie w czasie spotkania uwzględnia się pod warunkiem, że zostały potwierdzone w formie pisemnej.

ust. 2

w pliku było na
ust. 1 i tak zostało

Artykuł 25

1. Minister Gospodarki może zwracać się do stron zainteresowanych o dostarczenie wszelkich informacji i opinii, jakie uzna za potrzebne dla dobra prowadzonego postępowania.
2. W wypadku, gdy strona zainteresowana odmówi udzielenia informacji o których mowa w art. 1,^{ust. 1} lub w inny sposób będzie rażąco utrudniać postępowanie antydumpingowe, wszelkie ustalenia mogą być dokonane na podstawie innych dostępnych informacji.
3. W wypadku, gdy strona zainteresowana przedstawiła nieprawdziwe lub mylące informacje, to takie informacje pomija się, zaś w postępowaniu wykorzystuje się inne dostępne dane.
4. Stronę zainteresowaną, o której mowa w ust. 2 i 3, informuje się o skutkach braku współpracy.
5. W razie przekazania przez zainteresowaną stronę informacji budzących zastrzeżenia, będą one uwzględnione w postępowaniu pod warunkiem, że nie spowodują zbędnych trudności w ustalaniu faktów oraz będą właściwie i terminowo przekazane, a także możliwe do zweryfikowania, zaś zainteresowana strona dołoży wszelkich starań do ich przygotowania.
6. W wypadku, gdy przedstawione przez stronę informacje nie zostaną przez Ministra Gospodarki w drodze postanowienia uznane jako dowody, postanowienie to powinno być niezwłocznie przekazane stronie wraz z podaniem przyczyn.
7. W wypadku wydania postanowienia, o którym mowa w ust. 6, należy zapewnić stronie możliwość udzielenia wyjaśnień w określonym terminie.
8. Jeżeli wyjaśnienia, o których mowa w ust. 7, okażą się niezadowolające, przyczyny nie uznania

odnośnych informacji jako dowodów ujawnia się i podaje się do wiadomości.

- 211
- 211.
9. W wypadku, gdy ustalenia, a zwłaszcza dotyczące wartości normalnej towaru, dokonane zostały na podstawie informacji zawartych w kwestionariuszu postępowania antydumpingowego, podlegają one łącznemu sprawdzeniu z informacjami dostarczonymi przez wnioskodawcę, z uwzględnieniem terminów postępowania, poprzez odniesienie do informacji pochodzących z innych niezależnych źródeł takich jak publikowane cenniki, urzędowe statystyki dotyczące przywozu towarów na polski obszar celny lub informacji uzyskanych w toku postępowania.
 10. Nie udzielenie odpowiedzi w formie zapisu elektronicznego nie oznacza braku współpracy, o ile zainteresowana strona wykaże, że przekazanie wymaganej odpowiedzi w takiej formie będzie dla niej dodatkowym nieuzasadnionym obciążeniem lub spowoduje dodatkowe koszty.

Artykuł 26

1. Minister Gospodarki w celu weryfikacji przedłożonych informacji i materiałów może przeprowadzić niezbędną kontrolę dokumentacji przekazanej przez krajowych importerów, handlowców i producentów krajowych, a także zagranicznych eksporterów i producentów, o ile zainteresowane zagraniczne podmioty wyrażają zgodę, a władze danego kraju zostały o tym oficjalnie powiadomione i nie zgłaszają sprzeciwu.
2. W wypadku dużej liczby wnioskodawców, zagranicznych eksporterów lub krajowych importerów, typów towaru objętego postępowaniem antydumpingowym lub transakcji, Minister Gospodarki może wydać postanowienie o ograniczeniu badania do reprezentantów wybranych w ramach próby statystycznej lub do reprezentanta mającego największy udział w produkcji, sprzedaży lub eksporcie ("kontrola wyrywkowa").
3. W wypadku, gdy po wydaniu postanowienia o kontroli wyrywkowej wybrane podmioty, wszystkie lub niektóre, nie dostarczą niezbędnych informacji, w ich miejsce wybiera się nowych reprezentantów.

4. W wypadku zastosowania kontroli wyrywkowej dla każdego zagranicznego eksportera lub producenta, który spełnił warunki określone w artykule 23 ust.3 i 4, lecz nie został wybrany na reprezentanta ustala się indywidualne marginesy dumpingu, chyba że liczba zagranicznych eksporterów lub producentów byłaby tak duża, że uniemożliwiłoby to terminowe zakończenie postępowania.

Artykuł 27

1. Postępowanie antydumpingowe nie może utrudniać postępowania związanego z objęciem towaru odpowiednią procedurą celną.
2. Po stwierdzeniu okoliczności wskazujących, że towar jest przywożony po cenach dumpingowych wyrządzających szkodę przemysłowi krajowemu, Minister Gospodarki może wystąpić do Prezesa Głównego Urzędu Ceł z wnioskiem o prowadzenie ewidencji towarów przywożonych na polski obszar celny objętych postępowaniem antydumpingowym.
3. Minister Finansów, w drodze rozporządzenia określi:
 - 1) sposób prowadzenia przez urzędy celne ewidencji towarów na potrzeby postępowania antydumpingowego,
 - 2) dane, które umieszcza się w ewidencji prowadzonej na potrzeby postępowania antydumpingowego,
 - 3) rodzaje dokumentów, na podstawie których dokonuje się ewidencji na potrzeby postępowania antydumpingowego.
4. Ewidencję, o której mowa w ust.3, prowadzi się przez okres nie przekraczający dziewięciu miesięcy, a wobec towarów rolnych przez okres nie przekraczający dwunastu miesięcy od dnia rozpoczęcia jej wprowadzenia.

Rozdział 2

Środki tymczasowe

Artykuł 28

1. W wypadku, gdy w wyniku wstępnych ustaleń postępowania antydumpingowego stwierdzono, że miał miejsce przywóz po cenach dumpingowych wyrządzający szkodę, Minister Gospodarki po uprzednim zasięgnięciu opinii Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów wydaje decyzję ustanawiającą tymczasowe cła antydumpingowe, którą publikuje się w Dzienniku Urzędowym Rzeczypospolitej Polskiej "Monitor Polski" oraz przekazuje niezwłocznie stronom zainteresowanym.
2. W decyzji określa się w szczególności: towar, zagranicznego eksportera lub eksporterów, kraj lub kraje eksportu, wysokość tymczasowych ceł antydumpingowych oraz sposób, warunki i zakres ich stosowania.
3. W wypadku ustanowienia tymczasowych ceł antydumpingowych, warunkiem dopuszczenia do obrotu na polskim obszarze celnym towaru objętego tymi cłami jest złożenie zabezpieczenia w wysokości ustalonej na poziomie równym wysokości kwoty należności z tytułu tymczasowego cła antydumpingowego, określonej z zastosowaniem stawek ustalonego tymczasowego cła antydumpingowego. W zakresie postępowania dotyczącego zabezpieczeń stosuje się przepisy Kodeksu celnego.
4. Tymczasowe cła antydumpingowe ustanawia się nie wcześniej niż przed upływem sześćdziesięciu dni od daty wszczęcia postępowania antydumpingowego oraz nie później niż dziewięć miesięcy od tej daty.
5. Tymczasowe cła antydumpingowe ustanawia się na okres sześciu miesięcy. Okres ten można przedłużyć o dalsze trzy miesiące lub można ustanowić cła od razu na okres dziewięciu miesięcy w wypadku, gdy zagraniczni eksporterzy reprezentujący znaczący udział handlu objętego postępowanie antydumpingowem wystąpią z takim wnioskiem lub nie wyrażą sprzeciwu w odpowiedzi na powiadomienie, o którym mowa w ust.6.
6. Minister Gospodarki przed wydaniem decyzji w sprawie przedłużenia o dalsze trzy miesiące

tymczasowego cła antydumpingowego lub ustanowienia go od razu na okres dziewięciu miesięcy, o których mowa w ust.5, zawiadomi zagranicznych eksporterów, o których mowa w ust.5 o tym zamiarze i umożliwi im przedstawienie swojego stanowiska.

Rozdział 3

Zobowiązanie cenowe

Artykuł 29

1. W okresie od daty wydania postanowienia o wszczęciu postępowania antydumpingowego, najpóźniej do momentu ustalenia ostatecznych cel antydumpingowych, zagraniczny eksporter może wystąpić z inicjatywą złożenia zobowiązania do zmiany cen lub do zaprzestania przywozu po cenach dumpingowych na polski obszar celny ("zobowiązanie cenowe").
2. Minister Gospodarki może zwrócić się do zagranicznego eksportera o złożenie zobowiązania cenowego, a zagraniczny eksporter może ją zaakceptować lub odrzucić.
3. Wystąpienie w sprawie złożenia zobowiązania cenowego lub przyjęcia tego zobowiązania nie może nastąpić przed wstępnym ustaleniem, że towar objęty postępowaniem antydumpingowym był przywożony na polski obszar celny po cenach dumpingowych i że przywóz taki wyrządza szkodę.

Artykuł 30

1. Strona występująca z inicjatywą złożenia zobowiązania cenowego, sporządza tekst tego zobowiązania nie zawierający informacji o charakterze poufnym celem udostępnienia go pozostałym stronom zainteresowanym.
2. Minister Gospodarki może wyrazić, w drodze decyzji, zgodę na przyjęcie zobowiązania cenowego strony, o której mowa w art.29 ust. 1 i 2 i w tym przypadku zakończy postępowanie z zastrzeżeniem art.31 ust.1.

3. W decyzji, o której mowa w ust.2 określa się zagranicznego eksportera lub eksporterów, bądź kraj lub kraje eksportu. Decyzja podlega ogłoszeniu w Dzienniku Urzędowym Rzeczypospolitej Polskiej "Monitor Polski" oraz przekazaniu stronom zainteresowanym, których ona dotyczy.
4. W wypadku, gdy w kraju eksportu sektor państwowy posiada dominujący udział w handlu albo w ustalaniu ceny towaru, którego postępowanie antydumpingowe dotyczy, władze tego kraju mogą złożyć zobowiązanie cenowe w imieniu wszystkich zagranicznych eksporterów. W tym wypadku stosuje się przepisy ust.2 i 3.
5. Minister Gospodarki odmawia przyjęcia zobowiązania cenowego zgłoszonego przez zagranicznego eksportera lub rząd państwa, o którym mowa w ust.4, w wypadku, gdy byłoby to niepraktyczne ze względu na zbyt dużą liczbę zagranicznych eksporterów bądź z innych powodów, a w szczególności interesu państwa.
6. Zagranicznego eksportera lub władze kraju, których inicjatywa zobowiązania cenowego nie została przyjęta powiadamia się o powodach odmowy oraz o możliwości wyrażenia swoich opinii w tej sprawie. Powody nieprzyjęcia zobowiązania cenowego podaje się w decyzji ostatecznej, która podlega ogłoszeniu w Dzienniku Urzędowym Ministra Gospodarki.
7. Na stronie, która zaciągnęła zobowiązanie cenowe, spoczywa obowiązek przekazywania Ministrowi Gospodarki, w terminach określonych w decyzji, o której mowa w ust.2, wszelkich informacji niezbędnych do oceny wywiązywania się przez tę stronę z przyjętego zobowiązania. Niedopełnienie tego obowiązku stanowi naruszenie zobowiązania cenowego.

Artykuł 31

1. W wypadku przyjęcia zobowiązania cenowego zakończenie postępowania antydumpingowego nastąpi po dokonaniu ostatecznych ustaleń w sprawie przywozu na polski obszar celny po cenach dumpingowych i wyrządzenia szkody.

2. Zobowiązanie cenowe wygasa, jeśli stwierdzono, że towar nie był przywożony po cenach dumpingowych na polski obszar celny lub że przywóz taki nie wyrządza szkody, chyba że okoliczności te były w znacznym stopniu następstwem stosowania zobowiązania cenowego.
3. W wypadku, o którym mowa w ust.2, Minister Gospodarki zawiadamia zagranicznego eksportera o potrzebie dalszego stosowania zobowiązania cenowego.
4. W razie niewywiązywania się przez stronę lub strony, z przyjętych zobowiązań cenowych, bądź odstąpienia od stosowania zobowiązania cenowego przez te strony lub Ministra Gospodarki z jakichkolwiek powodów, Minister Gospodarki nakłada ostateczne cło antydumpingowe, zgodnie z przepisami art. 36-38.
5. W wypadku, gdy okoliczności określone w ust.4 wystąpiły przed dokonaniem ostatecznych ustaleń, o których mowa w ust.1, Minister Gospodarki może na podstawie posiadanych informacji ustanowić tymczasowe cła antydumpingowe, zgodnie z przepisami art.28.

Rozdział 4.

Zakończenie postępowania antydumpingowego

Oddział 1.

Przepisy ogólne

Artykuł 32

1. Postępowanie antydumpingowe powinno być zakończone w terminie 12 miesięcy, a w wyjątkowych sytuacjach nie później niż w terminie 18 miesięcy od daty jego wszczęcia, w drodze decyzji o ustanowieniu ostatecznego cła antydumpingowego, przyjęciu zobowiązania cenowego lub umorzeniu postępowania albo jego zawieszeniu.
2. Decyzja, o której mowa w ust. 1 podlega ogłoszeniu w Dzienniku Urzędowym Rzeczypospolitej

Polskiej "Monitor Polski".

Artykuł 33

1. W wypadku, gdy na podstawie zgromadzonego materiału dowodowego stwierdzono, że ma miejsce przywóz na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych i że ten przywóz wyrządza szkodę, Minister Gospodarki po uprzednim zasięgnięciu opinii Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów, ustanawia w drodze decyzji ostateczne cło antydumpingowe.
2. W uzasadnieniu decyzji, o której mowa w ust.1, należy wymienić zgromadzone w postępowaniu materiały dowodowe zgodnie z wymogami Porozumienia WTO.
3. Decyzja, o której mowa w ust.1 wraz z uzasadnieniem, o którym mowa w ust.2 podlega notyfikacji w Komitecie Środków Antydumpingowych WTO i przekazaniu stronom zainteresowanym.

Artykuł 34

Minister Gospodarki w drodze decyzji zakończy postępowanie antydumpingowe przez umorzenie:

- 1) w stosunku do kraju, z którego przywóz na polski obszar celny uznano na podstawie zgromadzonego materiału dowodowego za nieznaczny, w rozumieniu art.21 ust.1 pkt.1,
- 2) w wypadkach określonych w art.20 ust.5,
- 3) w wypadku, gdy na podstawie zgromadzonego materiału dowodowego nie można stwierdzić, że:
 - a) ma miejsce przywóz na polski obszar celny towaru objętego postępowaniem antydumpingowym po cenach dumpingowych lub
 - b) przywóz po cenach dumpingowych na polski obszar celny towaru objętego postępowaniem antydumpingowym wyrządza rzeczywistą szkodę przemysłowi krajowemu.

Artykuł 35

1. W wypadku stwierdzenia, że margines dumpingu w przywozie na polski obszar celny przez danego eksportera zagranicznego, towaru objętego postępowaniem antydumpingowym jest minimalny, czyli mniejszy niż dwa procent w stosunku do ceny eksportowej, Minister Gospodarki zawiesza w drodze postanowienia postępowanie antydumpingowe w stosunku do danego zagranicznego eksportera.

2. Postępowanie antydumpingowe wobec eksporterów, o których mowa w ust.1, może być wznowione w każdym czasie, jeżeli okaże się to uzasadnione zmianą warunków przywozu.

Oddział 2

Ostateczne cła antydumpingowe

Artykuł 36

Minister Gospodarki w decyzji, ustanawiającej ostateczne cło antydumpingowe określa:

- 1) towar,
- 2) zagranicznych eksporterów i kraje eksportu, których ostateczne cła antydumpingowe dotyczą,
- 3) marginesy dumpingu dla poszczególnych zagranicznych eksporterów i krajów eksportu oraz wysokość ustanowionych ostatecznych ceł antydumpingowych w stosunku do poszczególnych lub wszystkich eksporterów z danego kraju, zależnie od okoliczności, z należywym uwzględnieniem interesów krajów rozwijających się,
- 4) zagranicznych eksporterów bądź kraje eksportu, które złożyły zobowiązania cenowe.

Artykuł 37

1. Decyzję, o której mowa w art.38, przekazuje się niezwłocznie zagranicznym eksporterom i

krajowym importerom oraz rządowi kraju lub krajów eksportu, wnioskodawcy lub wnioskodawcom, a także Komitetowi Środków Antydumpingowych WTO.

2. W wypadku, gdy dany towar jest przywożony na polski obszar celny z wielu źródeł, ostateczne cła antydumpingowe nakłada się w każdym przypadku w odpowiedniej wysokości, w sposób niedyskryminacyjny, w przywozie ze wszystkich źródeł, wobec których stwierdzono stosowanie dumpingu i wyrządzanie szkody, z wyjątkiem przywozu objętego zobowiązaniami cenowymi.
3. W wypadku stosowania kontroli wyrywkowej, ostateczne cło antydumpingowe nałożone na towary sprzedawane lub produkowane przez zagranicznych eksporterów lub producentów, o których mowa w artykule 26 ust.4, nie może przekraczać średniego ważonego marginesu dumpingu ustalonego dla zagranicznych eksporterów lub producentów objętych kontrolą wyrywkową.
4. W wypadku, o którym mowa w ust. 3, dla ustalenia średniego ważonego marginesu dumpingu pomija się marginesy minimalne i zerowe.

Artykuł 38

1. W wypadku okresowej zmiany warunków rynkowych, które były podstawą nałożenia ostatecznych ceł antydumpingowych, Minister Gospodarki może, po uprzednim zasięgnięciu opinii Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów wydać decyzję o zawieszeniu stosowania tych ceł na okres do dziewięciu miesięcy. Zawieszenie może być przedłużone na okres nie przekraczający dwunastu miesięcy.
2. Zawieszona cła antydumpingowe mogą zostać wprowadzone w drodze decyzji ponownie, jeżeli ustała przyczyna zawieszenia.

Oddział 3

Pobór ceł antydumpingowych

Artykuł 39

Wymiaru i poboru ceł antydumpingowych dokonuje organ celny.

Artykuł 40

Tymczasowe i ostateczne cła antydumpingowe nakłada się na towary przywożone na polski obszar celny od daty określonej w decyzji, o której mowa w art. 28 ust.1 i art.38 ust.1, chyba, że przepisy stanowią inaczej.

Artykuł 41

W wypadku, gdy ostateczne cło antydumpingowe jest wyższe od tymczasowego cła antydumpingowego, kwoty różnicy nie pobiera się. Jeżeli ostateczne cło antydumpingowe jest niższe od tymczasowego cła antydumpingowego, to zabezpieczenie należności w wysokości różnicy między tymczasowym cłem antydumpingowym a ostatecznym cłem antydumpingowym zwraca się.

Artykuł 42

Jeżeli ostateczne ustalenia nie stwierdzają istnienia dumpingu lub wyrządzenia szkody rzeczywistej, to ulega zaniechaniu dalszy pobór tymczasowego cła antydumpingowego oraz zwraca się pobrane tymczasowe cła antydumpingowe, albo zabezpieczenia należności. Od zwracanych należności nie płaci się odsetek.

Artykuł 43

1. Ostateczne cło antydumpingowe może być nałożone na towary, które zostały dopuszczone do obrotu na polskim obszarze celnym nie wcześniej niż dziewięćdziesiąt dni przed datą ustanowienia tymczasowego cła antydumpingowego, lecz nie wcześniej niż z datą wszczęcia postępowania, pod warunkiem że stronom zainteresowanym umożliwiono

- wypowiedzenie się w tej sprawie oraz że zachodzą łącznie następujące okoliczności:
- 1) przywóz odnośnych towarów podlegał ewidencjonowaniu, o której mowa w art.27 ust.2,
 - 2) wobec tych towarów stwierdzono już w przeszłości przywóz po cenach dumpingowych przez dłuższy czas lub krajowy importer był świadomy, bądź powinien być świadomy rozmiaru stosowanego dumpingu i wyrządzanej przez niego szkody;
 - 3) przywóz towarów po cenach dumpingowych, który wyrządził szkodę w okresie objętym postępowaniem antydumpingowym nadal znacznie wzrasta w takich rozmiarach i w takim czasie, że ostateczne cła antydumpingowe mogą okazać się niewystarczające czyniąc wyrządzoną szkodę trudną do naprawienia.
2. Nałożenie ostatecznego cła antydumpingowego, o którym mowa w ust.1, nie narusza przepisu art.40
3. Ostateczne cła antydumpingowe nie mogą być nałożone z mocą wsteczną na towary przywiezione na polski obszar celny przed datą naruszenia lub odstąpienia od zobowiązania cenowego.

Dział IV

Postępowanie w sprawie obejścia ceł antydumpingowych

Artykuł 44

1. W wypadku wystąpienia okoliczności wskazujących na przywóz na polski obszar celny towarów podobnych lub ich części w celu obejścia ustanowionych ceł antydumpingowych, Minister Gospodarki może wszcząć postępowanie antydumpingowe.
2. Do postępowania, o którym mowa w ust.1, stosuje się odpowiednio przepisy art.20-29, przy czym powinno być ono zakończone w terminie dziewięciu miesięcy od daty jego

rozpoczęcia.

Artykuł 45

W wypadku stwierdzenia w wyniku postępowania, że objęty nim przywóz ma na celu obejście ustanowionych ceł antydumpingowych, Minister Gospodarki nakłada ostateczne cło antydumpingowe na towary podobne lub ich części od daty wprowadzenia obowiązku ewidencjonowania przywozu tych towarów na polski obszar celny na zasadach i trybie określonych z art. 27.

Artykuł 46

1. Obejście, o którym mowa w art.44, oznacza zmianę struktury przywozu nie mającą uzasadnionych podstaw ekonomicznych poza unikaniem następstw ceł antydumpingowych, w wyniku której nastąpiło:
 - 1) osłabienie skutków nałożonego cła antydumpingowego polegające na obniżeniu cen towarów krajowych,
 - 2) rekompensowanie w jakikolwiek inny sposób przez zagranicznego eksportera nakładanych ceł antydumpingowych.

2. Działalność montażową prowadzoną w Polsce uznaje się za mającą na celu obejście ustanowionych ceł antydumpingowych w wypadku, gdy:
 - 1) rozpoczęła albo zwiększyła się ona po lub bezpośrednio przed wszczęciem postępowania antydumpingowego, a części używane do montażu są przywożone z kraju, z którego przywożone towary są objęte cłami antydumpingowymi,
 - 2) wartość części używanych do montażu, pochodzących z kraju o którym mowa w pkt.1, stanowi nie mniej niż sześćdziesiąt procent łącznej wartości części zmontowanego towaru, przy czym w żadnym wypadku za obchodzenie ceł antydumpingowych nie zostanie uznana sytuacja, w której wartość dodana do przywiezionych części w trakcie montażu lub wykończenia przekracza dwadzieścia

- pięć procent kosztów produkcji,
- 3) skutki cła antydumpingowego są osłabione i nie eliminują szkody dla przemysłu krajowego w aspekcie cen albo ilości zmontowanych towarów podobnych oraz istnieją dowody na istnienie dumpingu w stosunku do wartości normalnej uprzednio ustalonej dla tego towaru.

Artykuł 47

Prezes Głównego Urzędu Celnego na wniosek Ministra Gospodarki zobowiąże podległe mu organy administracji celnej do prowadzenia wyodrębnionej ewidencji przywozu towarów objętych postępowaniem antydumpingowym, o którym mowa w art.44 ust.1 na zasadach i trybie określonych w art.27 ust.2 i 3, z uwzględnieniem:

- 1) celu ewidencjonowania,
- 2) daty, od której rozpoczyna się ewidencjonowanie dostaw,
- 3) towarów objętych ewidencjonowaniem dostaw,
- 4) kwoty cła antydumpingowego lub innych zabezpieczeń.

Dział V

Okres, przeglądy, weryfikacje, rewizje i zwroty

Artykuł 48

1. Cła antydumpingowe stosuje się tak długo i w takim zakresie, jak to będzie niezbędne dla przeciwdziałania dumpingowi wyrządzającemu szkodę.
2. Ostateczne cła antydumpingowe przestają być stosowane najpóźniej z upływem pięciu lat od daty ich ustanowienia lub od daty zakończenia ostatniego przeglądu dumpingu i szkody, o ile podczas tego przeglądu nie stwierdzono, że zaprzestanie stosowania ustanowionych celn antydumpingowych doprowadzi do utrzymania bądź powrotu dumpingu lub wyrządzenia szkody.

3. Zawiadomienie o terminie zaprzestania stosowania ustanowionych ostatecznych cel antydumpingowych ogłasza się w Dzienniku Urzędowym Rzeczypospolitej Polskiej "Monitor Polski", co najmniej na dziewięćdziesiąt dni przed terminem ich zaprzestania.
4. Po ogłoszeniu zawiadomienia, producenci krajowi mają prawo wystąpić, nie później niż na trzy miesiące przed końcem pięcioletniego okresu, z wnioskiem o poddanie przeglądowi dotychczasowych rezultatów stosowania ustanowionych cel antydumpingowych w celu ustalenia, czy zaprzestanie ich stosowania jest zasadne. W tym celu wszczyna się postępowanie antydumpingowe przeglądowe.

Artykuł 49

1. Minister Gospodarki wszczyna postępowanie antydumpingowe przeglądowe:
 - 1) na wniosek złożony w imieniu przemysłu krajowego,
 - 2) z urzędu.
2. Wniosek, o którym mowa w ust. 1 pkt. 1, powinien w szczególności powoływać dowody utrzymywania się dumpingu i szkody bądź dowody, że usunięcie szkody częściowo lub w całości stało się możliwe dzięki ustanowionym cłom antydumpingowym, względnie dowody świadczące o tym, że pozycja zagranicznego eksportera lub warunki rynkowe wskazują na prawdopodobieństwo dalszego występowanie dumpingu i szkody.
3. W toku postępowania zagranicznym eksporterom, krajowym importerom oraz przedstawicielstwom kraju eksportu i przedstawicielom przemysłu krajowego zapewnia się możliwość odparcia zarzutów oraz ustosunkowania się do wniosku, zaś ustalenia końcowe formułuje się z uwzględnieniem wszystkich istotnych i odpowiednio stwierdzonych dowodów.
4. Nałożone cła antydumpingowe stosuje się do czasu zakończenia postępowania przeglądowego.

Artykuł 50

1. Minister Gospodarki może z urzędu w każdym czasie, a z upływem co najmniej jednego roku od daty ustanowienia ostatecznych cel antydumpingowych na należycie uzasadniony wniosek zainteresowanego zagranicznego eksportera bądź zagranicznego producenta lub na wniosek krajowego importera lub krajowych producentów, dokonać weryfikacji celowości ich stosowania. Weryfikacji takiej dokonuje się nie częściej niż raz na 12 miesięcy.
2. Podczas weryfikacji, o której mowa w ust.1, należy ustalić w szczególności, czy okoliczności związane z dumpingiem lub szkodą uległy istotnej zmianie oraz czy stosowane dotychczas cła antydumpingowe przynoszą zamierzone efekty w usuwaniu szkody poprzednio ustalonej. W tym celu uwzględnia się wszystkie istotne i należycie udokumentowane informacje oraz dane przedstawione w toku postępowania.

Artykuł 51

1. Minister Gospodarki może wydać postanowienie o wszczęciu postępowania rewizyjnego w celu ustalenia indywidualnych marginesów dumpingu dla nowych zagranicznych eksporterów z kraju eksportu towaru objętego pierwotnym postępowaniem antydumpingowym, jeżeli eksporterzy ci nie byli dostawcami odnośnego towaru w okresie badanym, pod warunkiem wykazania, że:
 - 1) nie są oni powiązani z zagranicznymi eksporterami ani producentami kraju eksportu, których towar jest objęty ustanowionymi środkami antydumpingowymi,
 - 2) zagraniczny eksporter lub producent dokonał przywozu na polski obszar celny po zakończeniu pierwotnego postępowania, lub wykaże, że zaciągnął wiążące i wymagalne zobowiązania kontraktowe dotyczące przywozu znacznej ilości towaru na polski obszar celny.
2. Minister Gospodarki wszczyna postępowanie rewizyjne, o którym mowa w ust.1, po

umożliwieniu producentom krajowym wyrażenia opinii w sprawie wniosku.

3. W postanowieniu o wszczęciu postępowania, o którym mowa w ust. 1, Minister Gospodarki uchyla wobec zagranicznych eksporterów, o których mowa w ust. 1, cła antydumpingowe ustanowione w wyniku pierwotnego postępowania antydumpingowego wszczętego wobec przywozu na polski obszar celny danego towaru z krajów tych zagranicznych eksporterów.
4. Prezes Głównego Urzędu Cel na wniosek Ministra Gospodarki zobowiąże do prowadzenia przez podległe mu organa administracji celnej wyodrębnionej ewidencji przywozu towarów objętych postępowaniem antydumpingowym, o którym mowa w ust. 1, na zasadach i trybie określonych w art. 27.
5. Cła antydumpingowe ustanowione w wyniku postępowania rewizyjnego, o którym mowa w ust. 1, mogą być nałożone z mocą wsteczną poczynając od daty wydania postanowienia o wszczęciu postępowania rewizyjnego.
6. Przepisów ust. 1-5 nie stosuje się, w wypadku gdy cła antydumpingowe ustanowiono w postępowaniu pierwotnym na podstawie wyników przeprowadzonej kontroli wyrywkowej, o której mowa w art. 26 ust. 5.

Artykuł 52

W wypadku, gdy w wyniku postępowań, o których mowa w art. 49 i 51 lub weryfikacji, o której mowa w artykule w art. 50 nie będą stosowane cła antydumpingowe tylko w stosunku do niektórych zagranicznych eksporterów z danego kraju, a nadal będą obowiązywać wobec innych zagranicznych eksporterów z tego kraju, zagraniczni eksporterzy, wobec których uchylono cło antydumpingowe pozostają nadal przedmiotem postępowania i mogą automatycznie być poddani ponownemu badaniu w każdym kolejnym wspomnianym postępowaniu.

Artykuł 53

Artykuły 48-52 stosuje się odpowiednio do zobowiązań cenowych, z wyjątkiem przepisów art.51 ust. 5-6.

Artykuł 54

1. Postępowania, o których mowa w art.49-50 będą zakończone w terminie dwunastu miesięcy od daty ich wszczęcia.
2. Postępowanie rewizyjne, o którym mowa w art.51 wszczyna się i przeprowadza w trybie przyspieszonym w stosunku do trybu obowiązującego wobec postępowań, o których mowa w ust.1.
3. Do postępowań, o których mowa w art.49-53 stosuje się odpowiednio przepisy art.20-28 i art.32-38 z zastrzeżeniem art.32 ust.1.

Artykuł 55

1. Minister Gospodarki może wznowić postępowanie antydumpingowe po uprzednim przeprowadzeniu konsultacji z zagranicznymi eksporterami i krajowymi importerami towaru oraz po zasięgnięciu opinii Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów w wypadku, gdy przemysł krajowy przedstawi wystarczające dowody świadczące o tym, że zastosowane środki antydumpingowe nie doprowadziły do żadnych ruchów cen krajowych lub doprowadziły do niewystarczających ruchów tych cen usuwających szkodę.
2. Do postępowania, o którym mowa w ust.1, stosuje się przepisy art.20-28 i art.32-36 z zastrzeżeniem, że będzie ono wznowione w trybie przyspieszonym i zakończone w terminie sześciu miesięcy od daty jego wznowienia.

Artykuł 56

1. Uiszczony cło antydumpingowe jest zwracane krajowemu importerowi na podstawie

- decyzji Ministra Gospodarki stwierdzającej zasadność zwrotu cła antydumpingowego.
2. Minister Gospodarki wydaje decyzję o zasadności zwrotu cła antydumpingowego, jeżeli krajowy importer przedstawi pisemny wniosek o zwrot cła antydumpingowego zawierający dokładne informacje na temat żądanej kwoty zwrotu cła i załączy do niego pełną dokumentację celną dotyczącą obliczenia i uiszczenia tej kwoty.
 3. Pisemny wniosek krajowego importera, o którym mowa w ust.2 powinien zostać złożony przed upływem 6 miesięcy licząc od dnia powiadomienia osoby zobowiązanej do zapłacenia ostatecznego cła antydumpingowego o tej należności zgodnie z przepisami Kodeksu celnego.
 4. W celu wydania decyzji o zasadności zwrotu cła antydumpingowego Minister Gospodarki może wszcząć postępowanie antydumpingowe przeglądowe.
 5. Decyzja o zasadności zwrotu cła antydumpingowego powinna w szczególności określać dane dotyczące zgłoszeń celnych towarów, w odniesieniu do których cło antydumpingowe ma być zwrócone oraz wysokości kwot podlegających zwrotowi. Decyzja powinna zostać wydana w terminie 12 miesięcy, licząc od dnia złożenia wniosku, o którym mowa w ust.2. W wyjątkowych sytuacjach termin ten można przedłużyć do 18 miesięcy.
 6. Na pisemny wniosek krajowego importera, złożony wraz z decyzją Ministra Gospodarki o zasadności zwrotu cła antydumpingowego, oryginałem dowodu uiszczenia cła antydumpingowego i dokumentami, których przedstawienie było niezbędne do nadania towarowi przeznaczenia celnego, organ celny, który pobrał cło antydumpingowe, wydaje decyzję o zwrocie cła antydumpingowego w terminie 30 dni od dnia złożenia wniosku przez krajowego importera.
 7. Kwota cła antydumpingowego podlegającego zwrotowi zaliczana jest z urzędu na zaległe lub bieżące zadłużenie z tytułu innych należności celnych.

8. W razie braku zadłużenia, o którym mowa w ust. 7, cło antydumpingowe podlega zwrotowi w terminie 30 dni, licząc od dnia wydania decyzji orzekającej ich zwrot.
9. Od zwracanego cła antydumpingowego nie płaci się odsetek.
10. Minister Gospodarki określi, w drodze rozporządzenia:
 - 1) tryb i warunki wydawania decyzji o zasadności zwrotu cła antydumpingowego,
 - 2) wzór wniosku w sprawie wydania decyzji o zasadności zwrotu cła antydumpingowego i dokumenty, które należy do niego dołączyć.

Artykuł 57

Organy celne dokonują zwrotu cła antydumpingowego na podstawie przepisów niniejszej ustawy niezależnie od zwrotu należności celnych dokonywanego na podstawie Kodeksu celnego.

Artykuł 58

We wszystkich badaniach dotyczących przeglądów, weryfikacji, rewizji i zwrotów stosuje się metodykę wykorzystaną w trakcie postępowania, które doprowadziło do nałożenia opłat.

Dział VI

Poufność

Artykuł 59

1. Wszelkie informacje, które ze swej istoty mają charakter poufny, w szczególności których ujawnienie stanowiłoby znaczną korzyść dla konkurencji lub miałyby zdecydowanie negatywne skutki dla osoby przekazującej informacje lub osoby, od której ta ostatnia je otrzymała lub przekazywane z klauzulą poufności przez strony postępowania, traktuje się jako poufne chyba, że do uznania ich za takie brak uzasadnionych podstaw.

2. Strony zainteresowane, które przekazały informacje poufne są obowiązane dostarczyć także ich streszczenie, nie opatrzone klauzulą poufności. Streszczenie powinno być na tyle szczegółowe, aby umożliwić zrozumienie istoty informacji. W uzasadnionych okolicznościach, zainteresowane strony mogą zawiadomić Ministra Gospodarki, że streszczenie tych informacji nie jest możliwe. W takim wypadku, są one obowiązane umotywować swoje stanowisko.
3. W wypadku, gdy osoba dostarczająca informacji odmawia ujawnienia tych informacji w formie uogólnionej, informacje te mogą zostać pominięte chyba, że inne wiarygodne źródła potwierdzają te informacje.

Artykuł 60

1. Jeżeli zachodzi potrzeba ujawnienia informacji oraz dowodów uzyskanych w postępowaniu antydumpingowym prowadzonym na podstawie przepisów niniejszej ustawy, to Minister Gospodarki może ujawnić je w zakresie niezbędnym do wyjaśnienia zapadłych w postępowaniu rozstrzygnięć. W tych wypadkach nie stosuje się przepisu art.59.
2. Przy ujawnianiu informacji i dowodów, o których mowa w ust.1, należy uwzględnić uzasadniony interes stron zainteresowanych, w tym prawo stron do zachowania tajemnic handlowych.

Artykuł 61

1. Informacje uzyskane na podstawie niniejszej ustawy z zastrzeżeniem poufności nie mogą być ujawnione bez wyraźnego zezwolenia osoby, która je dostarczyła.
2. Informacje dotyczące konsultacji urzędowych prowadzonych na podstawie niniejszej ustawy, jak i inne dokumenty wewnętrzne opracowane przez władze państwa w związku z postępowaniem prowadzonym na podstawie niniejszej ustawy mogą być ujawniane

jedynie za zgodą odnośnych władz.

3. Informacje uzyskane na podstawie niniejszej ustawy mogą być wykorzystywane wyłącznie do celów, dla których zostały zgromadzone.

Dział VII

Przepisy przejściowe i końcowe

Artykuł 62

Postępowania antydumpingowe wszczęte pod rządami przepisów Rozdziału 7 Ustawy z dnia 28 grudnia 1989 roku - Prawo Celne (Dz.U. z 1994 r. Nr 71, poz.312, z 1995 r. Nr 85, poz. 427 i Nr 87, poz. 434, z 1996 r. Nr 106 poz.496, z 1997 r. Nr 6, poz. 31, Nr 64, poz. 407 i Nr 80, poz.498) przed dniem wejścia w życie niniejszej ustawy, prowadzi się według dotychczasowych przepisów.

Artykuł 63

Środki antydumpingowe nie będą nakładane na towary, na które nałożono środki antysubwencyjne na podstawie ustawy z dnia1997 roku w sprawie ochrony przed przywozem na polski obszar celny towarów subsydiowanych (Dz.U...).

Artykuł 64

Ustawa wchodzi w życie

UZASADNIENIE

do projektu ustawy o ochronie przed przywozem na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych

W związku z ratyfikacją przez Prezydenta Rzeczypospolitej Polskiej Porozumienia Ustanawiającego Światową Organizację Handlu, podpisanego w dniu 15 kwietnia 1994 r. w Marakeszu (Dz. U. z 1995r. Nr 98, poz. 69) oraz w związku z przystąpieniem do Światowej Organizacji Handlu (WTO), a także w związku z koniecznością zharmonizowania prawa polskiego z aktami Unii Europejskiej, wynikającej z postanowień Układu Europejskiego ustanawiającego stowarzyszenie pomiędzy Rzeczpospolitą Polską z jednej strony a Wspólnotami Europejskimi z drugiej strony (Dz.U. z 1992r. Nr 17, poz. 69) przygotowany został projekt ustawy o ochronie przed przywozem na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych.

Powyższy projekt oparty jest na Porozumieniu w Sprawie Stosowania art.VI GATT oraz na Rozporządzeniu Rady (WE) Nr 384/96 z dnia 22 grudnia 1995r. w sprawie ochrony przed importem po cenach dumpingowych, który w sposób jednoznaczny określa szereg terminów i wymogów formalnych, które obowiązują w czasie prowadzonego postępowania, z tego względu projekt powyższej ustawy nie zawsze jest zgodny z Kodeksem postępowania administracyjnego. Dotyczy to również stworzenia możliwości zaskarżenia przez strony zainteresowane (zagranicznych eksporterów lub producentów towaru objętego postępowaniem antydumpingowym, krajowych importerów tego towaru bądź organizacje oraz zrzeszenia handlowców i przedsiębiorców), decyzji ustanawiających środki ochronne przed importem dumpingowym powodującym szkodę, zarówno do sądu krajowego, jak i w Komitecie Praktyk Antydumpingowych w Genewie. Jest to zasada powszechnie obowiązująca we wszystkich krajach - członkach WTO, zgodnie z wymogami WTO. Dlatego też środki antydumpingowe ustalane są w formie decyzji Ministra Gospodarki, a nie rozporządzenia Rady Ministrów. Jest to odstępstwo od zasady ustalania wszystkich stawek celnych i kontyngentów Rozporządzeniem Rady Ministrów. Z powyższych względów projekt ustawy stanowi *lex specialis*.

Określona w ustawie procedura postępowania ma na celu porównanie ceny towaru na rynku krajowym eksportera (tzw. wartości normalnej) z ceną w eksporcie. Jeżeli wartość normalna jest wyższa od ceny w eksporcie to występuje dumping, a różnica tych cen stanowi marżę dumpingu.

Jeżeli w wyniku postępowania zostanie udowodnione, że przywóz towarów, będących przedmiotem postępowania nastąpił po cenach dumpingowych wyrządził poważną szkodę przemysłowi krajowemu wytwarzającemu towary podobne, lub też faktycznie zagraża wyrządzeniem takiej szkody, to na towar ten mogą być nałożone cła antydumpingowe lub zobowiązania cenowe. Ich wysokość nie może przekroczyć ustalonego marginesu dumpingu. Cła te mogą być zróżnicowane w zależności od wyliczonego w czasie postępowania dla poszczególnych

producentów lub eksporterów.

Ustanawiane są one na okres niezbędny do przeciwdziałania szkodzie, jednakże nie dłuższy niż na 5 lat. Po tym okresie możliwe jest przeprowadzenie postępowania rewizyjnego, na wniosek jakiegokolwiek z zainteresowanych stron. W wypadku udowodnienia dalszego istnienia dumpingu i szkody, możliwe jest przedłużenie obowiązywania cła antydumpingowego na dalsze 5 lat. Nałożone cło antydumpingowe działa tak jak podwyższenie stawki celnej na towary przywożone na polski obszar celny. Natomiast zobowiązanie cenowe jest ustaleniem minimalnej ceny. W obu przypadkach efektem ekonomicznym jest wzrost ceny krajowej towarów importowanych.

Wszystkie procedury postępowań oraz decyzje o nałożeniu środków ochronnych podlegają szczegółowej kontroli WTO, między innymi w formie notyfikacji i przeglądów.

W praktyce międzynarodowej, a w szczególności w krajach Unii Europejskiej, procedura antydumpingowa jest najczęściej stosowanym środkiem ochronnym rynku wewnętrznego - ponad 98% wszczętych postępowań.

Regulacje poszczególnych krajów, w tym również Unii Europejskiej, dotyczące procedury antydumpingowej są często zmieniane i rozbudowywane, co wynika z potrzeb praktyki i nowych doświadczeń.

ROZPORZĄDZENIE Nr ...
MINISTRA GOSPODARKI
z dnia ...

w sprawie wzoru wniosku o wszczęcie postępowania antydumpingowego

Na podstawie art.20 ust.3 ustawy o ochronie przed przywozem na polski obszar celny towarów po cenie dumpingowej zarządza się co następuje:

§1

Określa się wzór wniosku o wszczęcie postępowania antydumpingowego, który stanowi załącznik nr 1 do rozporządzenia.

§2

Rozporządzenie wchodzi w życie z dniem ogłoszenia.

Minister Gospodarki

UZASADNIENIE

Projektowane rozporządzenie określa zasady działań podejmowanych w celu wszczęcia postępowania, którego podstawowym celem jest ochrona rynku krajowego przed przywozem towarów po cenach dumpingowych.

Z uwagi na wymaganą procedurę postępowań oraz ich międzynarodowy charakter, podmioty wnioskujące o wszczęcie postępowania zobowiązane są do dostarczenia informacji niezbędnych do ich prawidłowego przeprowadzenia. Informacje te powinny zawierać następujące elementy:

- dane dotyczące wnioskodawcy,
- dane dotyczące towaru objętego wnioskiem,
- dane stwierdzające istnienie przywozu po cenie dumpingowej,
- dane stwierdzające powstanie szkody lub groźbę jej wyrządzenia, bądź spowodowanie istotnego opóźnienia powstania odpowiedniego przemysłu krajowego,
- dane stwierdzające związek przyczynowy między przywozem po cenie dumpingowej a rzekomą szkodą lub groźbą jej wyrządzenia, bądź istotnym opóźnieniem powstania odpowiedniego przemysłu krajowego.

Wniosek zawiera ponadto część opisową, która powinna pomóc wnioskodawcy w zrozumieniu użytych pojęć i wymogów w zakresie postępowania antydumpingowego.

Załącznik Nr 1
do Rozporządzenia Ministra Gospodarki
z dnia..... /poz. .../

**W Z Ó R
W N I O S K U**

**O WSZCZĘCIE POSTĘPOWANIA
ANDYDUMPINGOWEGO**

SPIS ROZDZIAŁÓW WNIOSKU

strona

Rozdział A - Dane dotyczące wnioskodawcy	6
Rozdział B - Dane dotyczące towaru, w sprawie którego wnioskowane jest postępowanie antydumpingowe	6
Rozdział C - Przemysł krajowy	10
Rozdział D - Kraj eksportu i kraj pochodzenia towaru	12
Rozdział E - Dane dotyczące importerów	13
Rozdział F - Wartość normalna	14
Rozdział G - Cena eksportowa	18
Rozdział H - Szkod wyrządzona przemysłowi krajowemu	19
Oświadczenie	25

UWAGI OGÓLNE

Postępowanie toczy się według zasad określonych w Ustawie o ochronie przed przywozem na polski obszar celny towarów po cenach dumpingowych z dnia /Dz.U. Nr ..., poz. ... oraz Nr ..., poz..../ oraz przyjętym przez Polskę Porozumieniem dotyczącym stosowania artykułu VI Układu ogólnego w sprawie taryf celnych i handlu /Kodeks Antydumpingowy GATT/. Do spraw nie uregulowanych ustawą stosuje się przepisy kodeksu postępowania administracyjnego.

Ustawa antydumpingowa upoważnia Ministra Gospodarki do zastosowania środków antydumpingowych, jeśli w wyniku przeprowadzenia postępowania okaże się, że na polski obszar celny wprowadzono towar po cenie dumpingowej i następstwem tego importu jest wyrządzenie lub groźba wyrządzenia rzeczywistej szkody przemysłowi krajowemu, bądź też istotne opóźnienie powstania odpowiedniego przemysłu krajowego.

Towar uważa się za wprowadzony na warunkach dumpingu, jeśli cena eksportowa do polskiego obszaru celnego jest niższa od normalnej wartości podobnego towaru.

Ustawa o ochronie ... określa wartość normalną jako porównywalną cenę płaconą w zwykłym obrocie handlowym za podobny towar przeznaczony do konsumpcji w kraju eksportującym lub kraju pochodzenia. Jako sytuację wyjątkową traktuje się możliwość ustalenia wartości normalnej w inny sposób. Jeśli bowiem na rynkach wewnętrznych kraju eksportu lub kraju pochodzenia nie ma sprzedaży podobnego towaru w normalnym obrocie handlowym, albo gdy z powodu szczególnej sytuacji rynkowej takie sprzedaże nie zezwalają na dokonanie właściwego porównania, normalną wartością podobnego towaru jest:

1. porównywalna cena podobnego towaru w eksporcie do jakiegokolwiek kraju trzeciego, która może być najwyższą ceną eksportową, ale powinna być ceną reprezentatywną, lub
2. wartość konstruowana ustalona przez dodanie do kosztów produkcji w kraju pochodzenia - uwzględniających koszty materiałowe, produkcyjne, sprzedaży i administracyjne - rozsądnego zysku, który nie powinien przekraczać normalnie osiągniętego zysku ze sprzedaży towarów tego samego rodzaju na rynku wewnętrznym kraju pochodzenia.

Wszczęcie postępowania antydumpingowego następuje na pisemny wniosek osoby fizycznej lub prawnej albo jednostki organizacyjnej nie posiadającej osobowości prawnej, występującej w imieniu i na rzecz przemysłu krajowego, złożony Ministrowi Gospodarki. Wniosek ten powinien przedstawiać wystarczające dowody istnienia importu po cenie dumpingowej i szkody poniesionej przez przemysł krajowy oraz związku przyczynowego między importem po cenie dumpingowej a rzekomą szkodą lub groźbą jej

wyrządzenia bądź istotnym opóźnieniem powstania odpowiedniego przemysłu krajowego. Oceny kompletności wniosku dokonuje organ prowadzący postępowanie, który może żądać dostarczenia przez wnioskodawcę nie uwzględnionych we wzorze wniosku informacji, które okażą się niezbędne w trakcie prowadzenia postępowania.

Stwierdzenie wyrządzenia lub groźby wyrządzenia przemysłowi krajowemu rzeczywistej szkody bądź istotnego opóźnienia powstania odpowiedniego przemysłu krajowego, powinno być oparte jedynie na analizie wpływu importu po cenie dumpingowej na producentów krajowych wymagane jest uwzględnienie istotnych czynników i wskaźników ekonomicznych oddziałujących na stan przemysłu krajowego, szczegółowych danych dotyczących podmiotów, których produkcja stanowi co najmniej 50% całkowitej produkcji krajowej podobnego towaru. Fakt reprezentowania co najmniej 50% przemysłu powinien być udokumentowany.

Niniejszy wzór wniosku ma na celu ułatwienie zainteresowanym podmiotom zebrania i przedstawienia w uporządkowany sposób danych niezbędnych do wszczęcia i przeprowadzenia postępowania. Pismo przygotowane na podstawie wzoru stanowić powinno załącznik do pisma zawierającego żądanie wszczęcia postępowania wraz z uzasadnieniem /zgodnie z ogólnymi zasadami postępowania administracyjnego/. Wzór wniosku określa informacje, które zgodnie z ustawowymi wymogami są niezbędne do wszczęcia postępowania. Wniosek może być też uzupełniony nie wymienionymi we wzorze wniosku informacjami, jeśli zdaniem wnioskodawcy mają one znaczenie w postępowaniu.

Wnioskodawca powinien dostarczyć kompletny wniosek w 3 kopiach.

Należy dostarczyć dowody na wszystkie przedstawiane informacje, jeśli jest to możliwe w oparciu o oficjalne statystyki, oferty handlowe, katalogi, broszury. Dane mogą też pochodzić z Głównego Urzędu Statystycznego /wówczas należałoby dołączyć do wniosku wydruki/, lub z odpowiedniej izby handlowej. Dane mogą pochodzić z badań prowadzonych przez instytuty, a także z informacji zebranych przez firmy konsultingowe. Jeśli niemożliwe jest uzyskanie potrzebnych danych należy podać dane szacunkowe wraz z podaniem podstawy obliczania. Przy podawaniu informacji należy wskazać źródło ich pozyskania.

Jeśli strona podaje informacje z zastrzeżeniem poufności /w oparciu o dział VI o ochronie ... należy sporządzić dwie wersje wniosku: jedną z wyraźnym oznaczeniem informacji poufnych i drugą, zawierającą tylko informacje jawne wraz ze streszczeniem informacji poufnych /streszczenie to będzie udostępnione stronom postępowania/. Wniosek zawierający dane poufne powinien być dostarczony w 1 egzemplarzu. Jeśli wniosek jest składany w imieniu kilku producentów możliwe jest wspólne przygotowanie przez nich wersji jawnej oraz odrębne dostarczenie do Ministerstwa Gospodarki danych mających znaczenie dla pozycji podmiotów na rynku przez poszczególnych producentów.

SZCZEGÓŁOWE UWAGI DOTYCZĄCE WYPEŁNIANIA:

W celu umożliwienia organowi prowadzącemu postępowanie dokonania porównania danych zawartych we wniosku:

- dane powinny być podawane dla dwóch lat poprzedzających złożenie wniosku oraz możliwie najdłuższego okresu roku bieżącego oraz analogicznego okresu roku poprzedniego w celu umożliwienia porównania danych,
- wszystkie dane dotyczące ilości towaru powinny być podane w jednostkach zgodnych z obowiązującą taryfą celną,
- porównywana wartość normalna i cena eksportowa powinny pochodzić z możliwie tego samego okresu,
- wartość normalna i cena eksportowa powinny być podawane także w przeliczeniu na złote według ogłaszanego przez NBP średniego kursu dewiz z okresu, w którym powyższe ceny były stosowane,
- dane dotyczące przemysłu krajowego i wyrządzonej mu szkody powinny być podawane w jednakowych jednostkach, które powinny być wyraźnie oznaczone przy każdej tabelce,
- we wniosku należy zaznaczyć po jakim kursie zostały przeliczone kwoty wyrażone w walutach obcych.

UWAGA

We wzorze wniosku, w odniesieniu do produkcji, używa się następujących pojęć mających różne znaczenie:

- produkcja wytworzona,
- produkcja sprzedana,
- produkcja ogólna /cały zakres działalności zakładu/,
- produkcja towaru podobnego /będącego przedmiotem postępowania/.

W celu ułatwienia oceny szkody wyrządzonej przez wprowadzenie na polski obszar celny towarów po cenie dumpingowej do wniosku można dołączyć ogólne informacje o wnioskodawcy i podmiotach, w imieniu których składa on wniosek dotyczące np. znaczenia produkcji towaru będącego przedmiotem postępowania dla przedsiębiorstwa, możliwości zmiany przez przedsiębiorstwo profilu produkcji, sytuacji regionu, w którym działają podmioty itp.

ROZDZIAŁ A. DANE DOTYCZĄCE WNIOSKODAWCY

1. Imię i nazwisko lub nazwa handlowa wnioskodawcy.....
.....
2. Status prawny wnioskodawcy, forma własności
3. Data rozpoczęcia działalności gospodarczej
4. Numer statystyczny REGON
5. Zakres prowadzonej działalności gospodarczej /wymienić rodzaje działalności i określić znaczenie poszczególnych rodzajów w ogólnej działalności/
6. Adres zamieszkania lub siedziba wnioskodawcy
7. Adres do korespondencji
8. Osoba upoważniona przez wnioskodawcę do reprezentowania w postępowaniu:
 - a) Imię i nazwisko:
 - b) Stanowisko:
 - c) Nr telefonu:
 - d) Fax, telex:
9. Czy wnioskodawca lub reprezentowany przez niego podmiot w okresie ostatnich 12 miesięcy występował z wnioskiem o podjęcie innych działań /poza wszczęciem postępowania antydumpingowego/ mających na celu ograniczenie importu towaru, o którym mowa we wniosku. Jeżeli tak, proszę podać szczegóły dotyczące podjętych działań:
10. Izba gospodarcza, związek itp., którego członkiem jest wnioskodawca /adres/

ROZDZIAŁ B. DANE DOTYCZĄCE TOWARU, W SPRAWIE KTÓREGO WNIOSKOWANE JEST POSTĘPOWANIE ANTYDUMPINGOWE.

1. Nazwa towaru przywożonego na polski obszar celny po cenach dumpingowych
 - a) handlowa:
 - b) zwyczajowa:

2. Kod/y/ PCN importowanego towaru /zgodny z obowiązującą taryfą celną/ oraz kody z lat poprzednich jeżeli były zmienione
 - a/ do 05.07.1993r. -
 - b/ po 05.07.1993r. -
 - c/ do 31.12.1993r. -
 - d/ po 01.01.1994r. -

3. Słowna nazwa kodu PCN importowanego towaru /zgodna z taryfą celną importową/:

4. Jednostka miary, zgodna z taryfą celną importową:
.....

5. Kod podobnego towaru w nomenklaturze przemysłowej SWW:
.....

6. Poprzednie i obowiązujące:
 - a) stawki celne importowanego towaru określone w taryfie celnej obowiązującej w poszczególnych latach,
 - b) stawki podatku VAT obowiązujące w poszczególnych latach,
 - c) stawki akcyzy obowiązujące w poszczególnych latach

7. Opis szczegółowy importowanego towaru, wobec którego wnioskowane jest wszczęcie postępowania antydumpingowego /z uwzględnieniem danych technicznych i sposobu dalszego wykorzystania produktu, cyklu produkcyjnego i surowców wykorzystywanych do produkcji, certyfikatów i świadectw jakości jakie posiada produkt/
.....

8. Różnice i podobieństwa pomiędzy towarem importowanym a produktem wytwarzanym przez przemysł krajowy:

9. Uzasadnienie, dlaczego podane w powyższej tabeli różnice nie stanowią przeszkody w uznaniu produktu produkowanego w kraju za podobny towar wobec towaru importowanego:.....

	Podobieństwa	Różnice
Dane techniczne		
Cechy użytkowe		

SPRZEDAŻ TOWARU IMPORTOWANEGO I KRAJOWEGO

10. Czy popyt na towar jest stały w ciągu roku, jeśli ulega zmianom

- przedstawić strukturę zapotrzebowania i ewentualnie zmodyfikować wszystkie zestawienia /obok danych rocznych - informacje sezonowe/.

11. Informacje dotyczące sprzedaży towaru /dane o wielkości produkcji sprzedawanej bezpośrednio przez producenta, nazwy i adresy dystrybutorów, dane o sposobach pakowania lub wymogach dotyczących warunków sprzedaży, itp./

12. Średnie ceny sprzedaży krajowego towaru stosowane przez wszystkich producentów /także nie reprezentowanych w postępowaniu/, podmioty z nimi związane oraz innych sprzedawców:

Nazwa podmiotu	Stosowana cena	Rok t-2 ^{***}	Rok t-1 ^{**}	styczeń -	
				t-1	t [*]
	zbytu				
	hurtowa				
	detaliczna				
	zbytu				
	hurtowa				
	detaliczna				

*t - rok bieżący

**t-1 - rok poprzedni w stosunku do roku bieżącego

*** t-2 - rok poprzedzający rok t-1

Podać wysokość podatku i zaznaczyć, czy podane ceny uwzględniają ten podatek. Do wniosku dołączyć kopie ofert, katalogów z cenami, faktur, wyniki badania rynku, itp.

13. Średnie krajowe ceny sprzedaży importowanego towaru /z zaznaczeniem nazwy podmiotu, który stosuje cenę

Nazwa podmiotu	Stosowana cena	Rok t-2	Rok t-1	styczeń -	
				t-1	t
	zbytu				
	hurtowa				
	detaliczna				
	zbytu				
	hurtowa				
	detaliczna				

Podać wysokość podatku i zaznaczyć, czy podane ceny uwzględniają ten podatek. Do wniosku dołączyć kopie ofert, katalogów z cenami, faktur, ogłoszeń prasowych, wyników badań rynku, itp.

14. Informacje /nazwy i adresy/ o podmiotach, które produkują, eksportują lub importują do Polski towar stosując ceny, które nie są kwestionowane:

- a) producenci:
- b) importerzy:
- c) eksporterzy:

ROZDZIAŁ C. PRZEMYSŁ KRAJOWY

** Wartość i wielkość produkcji powinna być podawana w jednolitych, wyraźnie określonych jednostkach.*

** jeśli rok finansowy producenta nie jest rokiem kalendarzowym tabele należy odpowiednio zmienić.*

1. Nazwy producentów reprezentowanych w postępowaniu /łącznie z podmiotem, który bezpośrednio składa wniosek, jeśli jest on producentem/, ich adresy, nr telefonów oraz opis rodzajów prowadzonej przez nich działalności gospodarczej /w szczególności asortyment produkcji i znaczenie poszczególnych rodzajów działalności dla zakładu np. % udział w obrotach, zysku/:

Nazwa podmiotu	Adres	Nr tel., fax	Prowadzona działalność
1.			
2.			
3.			

2. Wartość ogólnej produkcji wytworzonej producentów reprezentowanych w postępowaniu:

Nazwa podmiotu	jednostka zł			
	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Razem				

3. Ilość i wartość wytwarzanej produkcji podobnego towaru producentów reprezentowanych w postępowaniu:

Nazwa podmiotu	Rok t-2	jednostka ilości..... wartości.....		
		Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.	Ilość			
	Wartość			
2.	Ilość			
	Wartość			
3.	Ilość			
	Wartość			
Razem	Ilość			
	Wartość			

4. Podmioty produkujące podobny towar, które nie są reprezentowane w postępowaniu /określić wielkość produkcji towaru podobnego/:

Nazwa podmiotu	Adres	tel., fax	ilość w wartość w ...			
			t-2	t-1	01-.../t-1	01-...../t
1.						
2.						
3.						

5. Produkcja i sprzedaż podobnego towaru wszystkich polskich podmiotów /dostępne w GUS/:

		jednostka ilości..... wartości.....			
		t-2	t-1	01-...../t-1	01-...../t
Produkcja	Ilość				
	Wartość				
Sprzedaż	Ilość				
	Wartość				

ROZDZIAŁ D. KRAJ EKSPORTU I KRAJ POCHODZENIA TOWARU

Kraj pochodzenia towaru ustala się według zasad określonych w art. 15 i 20 ustawy Kodeks Celny.

Krajem eksportu jest kraj zgodnie z art. 4 ust.2 ustawy o Ochronie ...

1. Ilość i wartość ogólnego eksportu na polski obszar celny towaru będącego przedmiotem postępowania /dostępne w GUS/:

Nazwa podmiotu		jednostka ilości..... wartości.....			
		t-2	t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.	Ilość				
	Wartość				
2.	Ilość				
	Wartość				
3.	Ilość				
	Wartość				
Razem	Ilość				
	Wartość				

2. Dane dotyczące podmiotów produkujących towar, wobec którego istnieje przypuszczenie, że jest sprowadzany po cenie dumpingowej:

Lp	Kraj	Producent	Nr telefonu, Fax
1.			
2.			
3.			

3. Dane dotyczące zagranicznych podmiotów, co do których istnieje przypuszczenie, że stosują ceny dumpingowe przy eksporcie na polski obszar celny /podać też adres podmiotu reprezentującego interesy zagranicznego podmiotu w Polsce/:

Kraj	Nazwa eksportera	Adres eksportera	ilości.....		wartości....		
				t-2	t-1	01-.../t-1	01-...../t
1.			Ilość				
			Wartość				
2.			Ilość				
			Wartość				
3.			Ilość				
			Wartość				

ROZDZIAŁ E. DANE DOTYCZĄCE IMPORTERÓW

1. Polski importer, jego nazwa, adres, nr telefonu, fax oraz ilość i wielkość importu towaru będącego przedmiotem postępowania:

Kraj	Nazwa eksportera	Adres eksportera	ilości.....		wartości....		
				t-2	t-1	01-.../t-1	01-...../t
1.			Ilość				
			Wartość				
2.			Ilość				
			Wartość				
3.			Ilość				
			Wartość				

2. Dane dotyczące kontaktów handlowych wnioskodawcy lub osób przez niego reprezentowanych z eksporterem wymienionym w pkt. D-3 i importerem wymienionym w punkcie E-1
3. Nazwy urzędów celnych, w których dokonano ostatecznej odprawy importowanego towaru:

ROZDZIAŁ F. WARTOŚĆ NORMALNA

Art. 4-6 ustawy o Ochronie ...

Wartość normalną wyznacza się w jeden z trzech poniższych sposobów:

- I - na podstawie ceny płaconej w normalnym obrocie handlowym,
- II - na podstawie ceny w eksporcie do jakiegokolwiek kraju trzeciego,
- III - na podstawie ceny konstruowanej.

Wartość normalną przyjmuje się na podstawie cen w kraju eksportu /wariant a/ lub jeśli spełnione są warunki określone przez ustawę - w kraju pochodzenia /wariant b/.

Podstawową regułą ustalania wartości normalnej jest przyjęcie ceny płaconej w normalnym obrocie handlowym za podobny towar przeznaczony do konsumpcji w kraju, z którego towar był bezpośrednio eksportowany.

Dopiero w przypadku, gdy nie można ustalić wartości normalnej korzystając z zasady ogólnej, gdyż:

- na rynku wewnętrznym kraju eksportującego nie ma w sprzedaży podobnego produktu w normalnym obrocie handlowym, lub
- z powodu szczególnej sytuacji rynkowej nie można dokonać takiego porównania wartość normalną wyznacza się na podstawie jednej z pozostałych metod.

II metoda - ustalenie ceny podobnego towaru w eksporcie do jakiegokolwiek kraju trzeciego, która może być najwyższą ceną eksportową, ale powinna być ceną reprezentatywną.

III metoda - obliczenie wartości konstruowanej, na którą składać się będą koszty produkcji i rozsądnego zysku.

Metody mogą być zastosowane w odniesieniu do kraju pochodzenia, jeśli nie można ustalić porównywalnej ceny na rynku eksportera /Ib, IIb, IIIb/ gdyż:

- produkty są jedynie przewożone przez kraj eksportujący albo
- takie produkty nie są wytwarzane w kraju eksportującym lub
- nie ma na nie ceny porównywalnej w kraju eksportującym.

Uwaga: sprzedaż może być uznana przez organ prowadzący postępowanie za nie dokonywaną w normalnym obrocie handlowym na wniosek złożony przez stronę i zawierający odpowiednie uzasadnienie np. jeśli towar jest oferowany do sprzedaży po cenie niższej od kosztów produkcji. Skutkiem tego wykluczona zostanie metoda I.

Wyjaśnienie pojęć:

- * Rozsądny zysk /metoda III, pkt 8 i 9/ oznacza średni zysk osiągany w danej gałęzi.
- * Cenę pobieraną przez innych sprzedawców /metoda Ia i Ib/ należy podać dla takiego samego szczebla obrotu, np. jeśli eksporter jest hurtownikiem, pozostałe ceny też powinny być cenami hurtowymi.
- * Pojęcie "inni sprzedawcy" /pkt 2/ oznacza podmioty stosujące ceny, które nie są kwestionowane.

Średnie ceny w miarę możliwości powinny być średnimi wazonymi.

Do celów niniejszego postępowania wartość normalna została obliczona na podstawie..... ponieważ

Metoda Ia

1. Cena zagranicznego towaru, co do którego istnieje przypuszczenie, że jest eksportowany po cenie dumpingowej, stosowana przez poszczególnych eksporterów w normalnym obrocie handlowym w kraju eksportu /na bazie ex works/:

Lp.	Nazwa eksportera	Adres eksportera	Stosowana cena
1.			
2.			
3.			

Średnia cena -

2. Cena za towar pobierana przez innych sprzedawców na rynku wewnętrznym w kraju eksportera na tym samym szczeblu obrotu:

Lp.	Nazwa eksportera	Adres eksportera	Stosowana cena
1.			
2.			
3.			

Średnia cena -

3. Źródło informacji podanej w pkt. 1 i 2

Metoda Ib

4. Cena towaru, co do którego istnieje przypuszczenie, że jest eksportowany po cenie dumpingowej, stosowana w normalnym obrocie handlowym w kraju pochodzenia:

Lp.	Nazwa sprzedawcy	Adres sprzedawcy	Cena	
1.			zbytu	
			hurtowa	
			detaliczna	
2.			zbytu	
			hurtowa	
			detaliczna	
3.			zbytu	
			hurtowa	
			detaliczna	

5. Źródło informacji o wysokości ceny podanej w pkt. 4

Metoda II /wspólna dla wariantu a i b/

6. Cena towaru stosowana w eksporcie z kraju eksportującego /Ia/ lub pochodzenia /Ib/ do kraju trzeciego /wpisać nazwę kraju/:

Lp.	Nazwa eksportera	Adres eksportera	Stosowana cena
1.			
2.			
3.			

Średnia cena

7. Źródło informacji o wysokości ceny podanej w pkt. 6

Metoda III /wspólna dla wariantu a i b/

8. Koszty wytworzenia towaru w kraju eksportu /a/ lub pochodzenia /b/ powiększone o rozsądny zysk:
9. Źródło informacji o wysokości ceny podanej w pkt. 8

ROZDZIAŁ G. CENA EKSPORTOWA

Art. 7-8 Ustawy o Ochronie ...

- * Regułą jest stosowanie jako ceny eksportowej ceny płaconej za towar w celu eksportu do Polski.
 - * Jeśli nie ustalono ceny eksportowej lub okoliczności transakcji wskazują na to, że pomiędzy eksporterem a importerem lub osobą trzecią istnieją powiązania lub porozumienia kompensacyjne, albo gdy z innych przyczyn ceny aktualnie zapłaconej nie można uznać za wiarygodną, cena eksportowa może być skalkulowana na podstawie ceny, po jakiej importowane towary po raz pierwszy odprzedawane są niezależnemu nabywcy /w takim przypadku należy wypełnić pkt 2i 3/.
 - * Jeśli towary nie są odprzedawane niezależnemu nabywcy albo jeżeli nie są odprzedawane w takim stanie, w jakim były importowane, cena eksportowa może być skalkulowana na jakiegokolwiek uzasadnionej podstawie. Kalkulacja powinna uwzględniać koszty poniesione w związku z importem i odprzedazą, włącznie z opłatami celnymi oraz podatkami, a także rozsądny zysk /pkt 4/.
1. Cena eksportowa towaru, co do którego istnieje podejrzenie, że jest sprowadzany po cenie dumpingowej /w przeliczeniu na złoty po kursie z podanego dnia odprawy celnej/:

Nazwa zagranicznego eksportera	Nazwa polskiego importera	Cena transakcji	Cena eksportowa na bazie ex-works

Przy cenie transakcyjnej należy zaznaczyć bazę dostawy.

2. Czy wnioskodawca uważa, że pomiędzy importerem a eksporterem lub osobą trzecią istnieją powiązania i porozumienia kompensacyjne? jeśli tak, proszę podać fakty:
3. Kalkulacja ceny eksportowej na podstawie ceny, po jakiej importowane towary są po raz pierwszy odprzedawane niezależnemu nabywcy:
.....
4. Kalkulacja ceny eksportowej na innej /uzasadnionej/ podstawie
.....

ROZDZIAŁ H. SZKODA WYRZĄDZONA PRZEMYSŁOWI KRAJOWEMU

Art. 13-15 ustawy o Ochronie ...

- * Wielkość krajowej konsumpcji równa jest sumie produkcji sprzedanej w kraju i wielkości importu towaru.
- * Stopą zysku netto jest stosunek zysku po opodatkowaniu do wartości sprzedaży po odliczeniu podatku obrotowego.
- * Wnioskodawca powinien wykazać, że import po cenie dumpingowej wyrządził szkodę przemysłowi krajowemu. Uzasadnienie powinno opierać się na analizie uwzględniającej: zmiany udziału importu po cenie dumpingowej w krajowej produkcji lub konsumpcji podobnego towaru i udziału podmiotów składających wnioski w rynku towaru podobnego, stopień wykorzystania zdolności produkcyjnych przemysłu krajowego, utraconą klientelę oraz inne elementy wskazane przez ustawę Prawo celne oraz wszystkie inne elementy, które zdaniem wnioskodawców świadczą o szkodzie. Uzasadnienie powinno być dołączone do rozdziału H niniejszego wniosku.
- * Do wniosku, w celu uprawdopodobnienia podawanych danych, powinny być dołączone kopie bilansów za lata, których dotyczy postępowanie.
- * Dla celów badania określenie "przemysł krajowy" oznacza wszystkich producentów /zwanych dalej wnioskodawcami/ wytwarzających podobne towary lub tych z nich, których łączna produkcja stanowi co najmniej połowę ogólnej produkcji krajowej podobnych towarów, z wyjątkiem przypadków określonych w artykule 2 pkt 4.
- * Wielkości średnie powinny być średnimi ważonymi.
- * W przypadku, gdy wniosek jest składany przez kilku producentów poszczególne podmioty mogą przedstawiać dane dotyczące wyników finansowych ich zakładów odrębnie /dotyczy także kopii bilansów/.
- * Ważnym elementem analizy powstania szkody jest badanie cenowego efektu importu towaru po cenach dumpingowych. należy więc przygotować opis wpływu cen towaru importowanego na ceny towaru krajowego; wpływ ten może występować w formie np. konieczności sprzedaży towaru krajowego poniżej kosztów produkcji, obniżenie cen, "zamrożenie cen" lub spadku tempa uzasadnionego wzrostu cen. Analiza cenowa powinna opierać się na porównywaniu cen towaru krajowego i importowanego stosowanych możliwie w tym samym czasie i powinna zawierać informacje o rozkładzie sprzedaży w ciągu roku /sezonowość sprzedaży/. W skład analizy mogą wchodzić wykresy.1. Import towaru po cenie dumpingowej, łącznie ze wszystkich źródeł:

	jednostka	Rok t-2	Rok t-1	01-.../t-1	01-.../t
Ilość					
Wartość					

2. Dane dotyczące produkcji, zdolności produkcyjnych, sprzedaży i zapasów podobnego towaru posiadanych przez przemysł krajowy /podmioty, w imieniu których składany jest wniosek/:

a) ilość:

		Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	styczeń -		
					t-1	t	
		Ilość w /określić jednostkę					
Wielkość produkcji	1.						
	2.						
	3.						
	Razem						
Potencjalna wielkość produkcji	1.						
	2.						
	3.						
	Razem						
Wielkość sprzedaży	krajowej	1.					
		2.					
		3.					
		Razem					
	eksporto- wej	1.					
		2.					
		3.					
		Razem					
Sprzedaż łącznie							
Stan zapasów	z roku poprzed- niego	1.					
		2.					
		3.					
		Razem					
	wytwo- rzone w roku bie- żącym	1.					
		2.					
		3.					
		Razem					
	Zapasy łącznie						

b) wartość

		Nazwa podmiotu	Rok	Rok	styczeń -	
			t-2	t-1	t-1	t
		Ilość w /określić jednostkę				
Wielkość produkcji		1.				
		2.				
		3.				
		Razem				
Wielkość sprzedaży	krajowej	1.				
		2.				
		3.				
		Razem				
	eksportowej	1.				
		2.				
		3.				
		Razem				
Sprzedaż łącznie						
Stan zapasów *	z roku poprzedniego	1.				
		2.				
		3.				
		Razem				
	wytworzone w roku bieżącym	1.				
		2.				
		3.				
		Razem				
Zapasy łącznie						

* Określić metodę obliczania wartości zapasów.

3. Sposoby dystrybucji: procentowy udział poszczególnych rodzajów sprzedaży, nazwy podmiotów pośredniczących w sprzedaży:

.....

4. Jednostkowe koszty wytworzenia podobnego towaru w układzie rodzajowym:

5. wielkość stopy zysku.

a) stopa zysku netto ogólnej produkcji wnioskodawców:

Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Średnio				

b) stopa zysku netto w produkcji podobnego towaru:

Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Średnio				

6. wielkość zatrudnienia w przedsiębiorstwach, które składają wniosek.

a) ogólne zatrudnienie

Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Średnio				

b) zatrudnienie bezpośrednio związane z produkcją podobnego towaru

Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Średnio				

7. Średnie płace w przedsiębiorstwach składających wnioski:

a) średnie wynagrodzenie przypadające na 1 zatrudnionego:

Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Średnio				

b) średnie wynagrodzenie pracowników bezpośrednio związanych z produkcją podobnego towaru:

Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Średnio				

c) stosunek średniej płacy w przemyśle krajowym produkującym podobny towar /tab.7a/ do średniej płacy w pięciu podstawowych działach gospodarki narodowej /w procentach/:

Nazwa podmiotu	Rok t-2	Rok t-1	01-...../t-1	01-...../t
1.				
2.				
3.				
Średnio				

CENOWY EFEKT DUMPINGU

8. Opis wpływu cen towaru przywożonego na polski obszar celny po cenach dumpingowych.

ZWIĄZEK PRZYCZYNOWY

9. Do stwierdzenia wyrządzenia szkody przemysłowi krajowemu przez import po cenie dumpingowej niezbędne jest także udowodnienie związku przyczynowego pomiędzy takim importem a szkodą. Proszę podać uzasadnienie /fakty/, z którego będzie wynikało, że zaistniała szkoda jest następstwem wyłącznie importu po cenie dumpingowej:
.....

OŚWIADCZENIE

I. Wnioskodawca

Oświadczam, że dane zawarte we wniosku są kompletne, prawdziwe i zgodne z moją najlepszą wiedzą.

Osoba uprawniona do reprezentowania wnioskodawcy:

imię i nazwisko

stanowisko

podpis

II. Inne podmioty reprezentowane w postępowaniu

Oświadczam, że wniosek jest składany także na rzecz i w imieniu zakładu, który reprezentuję, a dane zawarte we wniosku są kompletne, prawdziwe i zgodne z moją najlepszą wiedzą.

Osoby uprawnione do reprezentowania podmiotów, w imieniu których składany jest wniosek:

1. Nazwa podmiotu:

imię i nazwisko osoby reprezentującej:

stanowisko:

podpis

2. Nazwa podmiotu

imię i nazwisko osoby reprezentującej:

stanowisko:

podpis

3. Nazwa podmiotu

imię i nazwisko osoby reprezentującej:

stanowisko:

podpis

ROZPORZĄDZENIE Nr ...
MINISTRA GOSPODARKI
z dnia ...

w sprawie wzoru antydumpingowego kwestionariusza przeznaczonego
dla producentów i/lub eksporterów

Na podstawie art.23 ust.2 ustawy o ochronie przed przywozem na polski obszar celny towarów po cenie dumpingowej zarządza się co następuje:

§1

Określa się wzór antydumpingowego kwestionariusza przeznaczonego dla producentów i/lub eksporterów, który stanowi załącznik nr 1 do rozporządzenia.

§2

Rozporządzenie wchodzi w życie z dniem ogłoszenia.

Minister Gospodarki

UZASADNIENIE

Projektowane rozporządzenie określa wzór antydumpingowego kwestionariusza w celu uzyskania stosownych informacji od producentów i/lub eksporterów towaru objętego postępowaniem, przy założeniu, że okres badany jest nie krótszy niż 6 miesięcy.

Zawiera on dane dotyczące:

- producenta i/lub eksportera, w tym opis działalności przedsiębiorstwa (m.in. wielkość produkcji, koszty produkcji, zdolności produkcyjne, wielkość zapasów, zatrudnienie, inwestycje, rentowność przedsiębiorstwa);
- produkowanych towarów, ze szczególnym uwzględnieniem produktu, który został objęty postępowaniem (m.in. rodzaj sprzedawanych produktów, dokładna charakterystyka badanego towaru, wraz z możliwością załączenia stosownych katalogów, cenników lub broszur);
- sprzedaży w okresie badanym (m.in. listę wszystkich odbiorców powiązanych z eksporterem, wielkość i wartość eksportu ogółem, a w tym do Polski).

Przekazane informacje powinny być na tyle pełne i dokładne, na ile jest to możliwe. Należy je zebrać w ściśle określonym czasie.

Po otrzymaniu i zanalizowaniu wypełnionego kwestionariusza, Minister Gospodarki podejmuje decyzję dotyczącą sposobu w jaki dokona weryfikacji danych przekazanych w kwestionariuszu.

Żaden przymus prawny nie nakłada na producenta i/lub eksportera obowiązku wypełnienia kwestionariusza. Dlatego też przepisy proceduralne mające zastosowanie do postępowania antydumpingowego zachęcają do współpracy poprzez oferowanie szczególnego traktowania i specjalnych korzyści kooperującym podmiotom, a jednocześnie pozbawiają wszystkich tych przywilejów tym, którzy nie podejmują współpracy.

**ANTYDUMPINGOWY KWESTIONARIUSZ
PRZEZNACZONY DLA PRODUCENTÓW I/LUB EKSPORTERÓW
Z**

ROZDZIAŁ A

INFORMACJE OGÓLNE O PRZEDSIĘBIORSTWIE

- A-1 Dane podstawowe
- A-2 Pełnomocnik prawny
- A-3 Informacje o przedsiębiorstwie

ROZDZIAŁ B

OPIS PRODUKTU

- B-1 Zakres postępowania (klasyfikacja produktu)
- B-2 Specyfikacja produktu sprzedanego zarówno na rynku krajowym jak i w eksporcie
- B-3 Porównanie produktów sprzedanych zarówno na rynku krajowym jak i w eksporcie
- B-4 Porównanie produktów sprzedanych w eksporcie i ich polskich odpowiedników

ROZDZIAŁ C

STATYSTYKA DOTYCZĄCA DZIAŁALNOŚCI PRZEDSIĘBIORSTWA

C-1 Obroty

Rok = rok obrachunkowy	19 9...		19 9...		Okres objęty badaniem	
	Niezależni odbiorcy	Powiązani odbiorcy	Niezależni odbiorcy	Powiązani odbiorcy	Niezależni odbiorcy	Powiązani odbiorcy
Łączny obrót przedsiębiorstwa (wszystkich produktów)						
Rynek krajowy						
Polska						
Pozostałe kraje						
Obrót sektora do którego należy dany produkt						
Rynek krajowy						
Polska						
Pozostałe kraje						
Obrót dotyczący danego produktu						
Rynek krajowy						
Polska						
Pozostałe kraje						

C-2 Łączna ilość (wielkość) i wartość ogółu transakcji (obróć)

Rok = rok kalendarzowy	Ogół transakcji - wielkość w kg		Okres objęty badaniem
	199...	199...	
<i>Na rynku krajowym</i>			
Polska			
<i>Łączny eksport do pozostałych krajów (określić główne kierunki)</i>			
<u>Łączna wielkość obrotu</u>			

Rok = rok kalendarzowy	Wartość ogółu transakcji		Okres objęty badaniem
	199...	199...	
<i>Na rynku krajowym</i>			
Polska			
<i>Łączny eksport do pozostałych krajów (określić główne kierunki)</i>			
<u>Łączna wartość obrotu</u>			

C-3 Zakupy

Rok = rok kalendarzowy	Wielkość w kg	199...	199...	Okres objęty badaniem	Prognoza 199...	Prognoza 199...
Nazwa dostawcy	Nazwa kraju dostawcy					
Dostawca 1						
Dostawca 2, etc.						

C-4 Dane dotyczące produkcji i zdolności produkcyjnych

Rok = rok kalendarzowy	199...	199...	Okres objęty badaniem	Prognoza 199...	Prognoza 199...
Zdolności produkcyjne w mWh					
Zdolności produkcyjne w kg					
Obecna produkcja netto w kg produktu finalnego					

C-5 Zapasy

Rok = rok kalendarzowy Wielkość w kg	199...	199...	Okres objęty badaniem
Stan początkowy zapasów			
+ Produkcja netto produktu finalnego			
+ Zakupy produktu finalnego			
- Sprzedaż krajowa			
- Łączna sprzedaż dotycząca transakcji z polskimi przedsiębiorstwami nie powiązanymi			
- Łączna sprzedaż dotycząca transakcji z polskimi przedsiębiorstwami powiązanymi			
- Eksport do innych krajów niż Polska			
- Konsumpcja wewnętrzna			
= Stan końcowy zapasów			

C-6 Zatrudnienie

Rok = rok obrachunkowy	199...	199...	Okres objęty badaniem	Prognoza 199...	Prognoza 199...
Łączna liczba pracowników					
Liczba pracowników zatrudnionych przy wytwarzaniu danego produktu					
Pracownicy zatrudnieni przy sprzedaży i w administracji					

C-7 Inwestycje

Rok = rok obrachunkowy	199...	199...	Okres objęty badaniem	Prognoza 199...	Prognoza 199...
Budynki					
Maszyny i urządzenia produkcyjne					
Pozostałe wyposażenie (wyszczególnić)					

C-8 Rentowność

	Zyski i straty bilansowe okresu objętego badaniem				Przedsiębiorstwo łącznie
	Rynek krajowy	Dany produkt	Pozostałe kraje	Pozostałe produkty i rynki	
		Polska			
Obrót brutto					
Rabaty, upusty, itp.					
Obrót netto					
Zmiana zapasów produktu finalnego					
Łączny dochód					
Wydatki operacyjne					
Koszt towarów sprzedanych					
Wydatki związane z sprzedażą, ogólne i administracyjne					
Łączne wydatki operacyjne					
Dochód operacyjny					
Pozostałe (dochody) /wydatki					
Dochód zwyczajny					
Nadzwyczajny(dochód) /wydatki					
Dochód przed opodatkowaniem					

C-9 Pozostałe dane

ROZDZIAŁ D

OGÓL TRANSAKCJI (OBRÓT) EKSPORTOWYCH DO POLSKI DOTYCZĄCYCH DANEGO PRODUKTU.

D-1 Informacje ogólne

D-2 Ogół transakcji (obrót) dotyczący sprzedaży niezależnym nabywcom

D-3 Ogół transakcji (obrót) dotyczący sprzedaży powiązanym przedsiębiorcom

ROZDZIAŁ E

OGÓL TRANSAKCJI (OBRÓT) NA RYNKU KRAJOWYM DOTYCZĄCYCH DANEGO PRODUKTU .

E-1 Informacje ogólne

E-2 Ogół transakcji (obrót) dotyczących sprzedaży niezależnym nabywcom

E-3 Ogół transakcji (obrót) dotyczących sprzedaży danego produktu przedsiębiorstw
powiązanych z niezależnymi odbiorcami

ROZDZIAŁ F

KOSZT PRODUKCJI

- F-1 System księgowości
- F-2 Proces i koszt produkcji danego produktu

ROZDZIAŁ G

RABATY RZETELNE PORÓWNANIE

- G-1 Rabaty udzielone w obrocie eksportowym
- G-2 Rabaty udzielone w obrocie krajowym

ROZDZIAŁ H

INFORMACJE WYMAGANE W FORMIE ZAPISU KOMPUTEROWEGO

- H-1 Informacje ogólne dotyczące dyskietek i taśm komputerowych
- H-2 Formaty dotyczące ogółu transakcji (obrotów) w eksporcie do Polski
- H-3 Formaty dotyczące ogółu transakcji (obrotów) na rynku krajowym
- H-4 Formaty dotyczące kosztu produkcji
- H-5 Formaty dotyczące rabatów

ZAŚWIADCZENIE

Ja niżej podpisany zaświadczam, że wszystkie informacje zawarte w kwestionariuszu są kompletne i zgodne z moją najlepszą wiedzą i wiarą, oraz rozumiem, że złożone informacje mogą być przedmiotem badania i weryfikacji przez władze polskie.

Osoba uprawniona do reprezentowania wnioskodawcy:

.....
Imię i nazwisko

.....
Stanowisko

.....
Data

.....
Podpis

ANEKS I

KWESTIONARIUSZ PRZEZNACZONY DLA PRZEDSIĘBIORSTW POWIĄZANYCH Z EKSPORTEREM

ROZDZIAŁ A

INFORMACJE OGÓLNE

- A-1 Dane podstawowe
- A-2 Pełnomocnik prawny
- A-3 Informacje o przedsiębiorstwie
- A-4 System księgowości
- A-5 Obroty
- A-6 Zatrudnienie

ROZDZIAŁ B

INFORMACJE DOTYCZĄCE CEN ZAKUPU I ZAPASÓW

ROZDZIAŁ C

INFORMACJE DOTYCZĄCE CEN ODSPRZEDAŻY

- C-1 Informacje ogólne
- C-2 Ogół transakcji (obroty) z niezależnymi nabywcami
- C-3 Ogół transakcji (obroty) z powiązаныmi podmiotami
- C-4 Dodatkowe informacje

POTWIERDZENIE

Ja niżej podpisany zaświadczam, że wszystkie informacje zawarte w kwestionariuszu są kompletne i zgodne z moją najlepszą wiedzą i wiarą, oraz rozumiem, że złożone informacje mogą być przedmiotem badania i weryfikacji przez władze polskie.

Osoba uprawniona do reprezentowania wnioskodawcy:

.....
Imię i nazwisko

.....
Stanowisko

.....
Data

.....
Podpis

**ANEKS II
KURSY WALUT**