

1260**ROZPORZĄDZENIE RADY MINISTRÓW**

z dnia 2 sierpnia 2005 r.

w sprawie udzielania pomocy de minimis na realizację projektów Domów Polskich

Na podstawie art. 4a ust. 2 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (Dz. U. Nr 109, poz. 1158, z późn. zm.¹⁾) zarządza się, co następuje:

§ 1. 1. Rozporządzenie określa przeznaczenie, warunki dopuszczalności oraz tryb udzielania pomocy finansowej dotyczącej realizowania projektów Domów Polskich, o której mowa w art. 4a ust. 1 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości, zwanej dalej „pomocą”.

2. Pomoc jest udzielana jako pomoc de minimis zgodnie z przepisami rozporządzenia Komisji (WE) nr 69/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE w odniesieniu do pomocy w ramach zasady de minimis (Dz. Urz. WE L 10 z 13.01.2001, str. 30; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 08, t. 2, str. 138).

3. Pomoc może być udzielana nie dłużej niż do dnia 30 czerwca 2007 r.

§ 2. Pomoc może być udzielana konsorcjum eksportowemu na realizację projektu Domu Polskiego, wyłącznie jako dotacja, na pokrycie części kosztów przeprowadzenia pogłębionego badania wybranego rynku zagranicznego i opracowania planu działań eksportowych na tym rynku oraz prowadzonej przez konsorcjum eksportowe na tym rynku działalności promocyjnej.

§ 3. 1. Przez konsorcjum eksportowe należy rozumieć spółkę kapitałową, której celem jest prowadzenie działalności eksportowej na wybranym rynku zagranicznym, w odniesieniu do produktów i usług wspólników lub akcjonariuszy, lub innych przedsiębiorców wykonujących działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

2. Wspólnikami lub akcjonariuszami konsorcjum eksportowego powinno być co najmniej 5 przedsię-

biorców działających w ramach tej samej lub kilku pokrewnych branż, wykonujących działalność gospodarczą na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej.

3. Przedsiębiorcy powiązani kapitałowo lub organizacyjnie w rozumieniu art. 4 ust. 1 pkt 16 ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. — Prawo bankowe (Dz. U. z 2002 r. Nr 72, poz. 665, z późn. zm.²⁾) są traktowani jako jeden wspólnik lub akcjonariusz konsorcjum eksportowego.

§ 4. 1. Pomocy udziela się:

- 1) na etapie doradztwa, obejmującym okres nie dłuższy niż 6 miesięcy, na przeprowadzenie pogłębionego badania wybranego rynku zagranicznego oraz opracowanie planu działań eksportowych na tym rynku;
- 2) na etapie promocji, obejmującym okres nie dłuższy niż 12 miesięcy, na przedsięwzięcia promocyjne realizowane zgodnie z planem, o którym mowa w pkt 1, polegające na:
 - a) udziale w imprezach targowo-wystawienniczych i misjach gospodarczych, z wyłączeniem udziału w projektach realizowanych w ramach poddziałania 2.2.2. wsparcie w zakresie internacjonalizacji przedsiębiorstw Sektorowego Programu Operacyjnego Wzrost konkurencyjności przedsiębiorstw, lata 2004—2006, przyjętego rozporządzeniem Ministra Gospodarki i Pracy z dnia 1 lipca 2004 r. w sprawie przyjęcia Sektorowego Programu Operacyjnego Wzrost konkurencyjności przedsiębiorstw, lata 2004—2006 (Dz. U. Nr 166, poz. 1744),
 - b) organizacji pokazów i wystaw polskich towarów,
 - c) przygotowaniu, druku i dystrybucji materiałów promocyjnych w językach obcych,
 - d) reklamie.

¹⁾ Zmiany wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2002 r. Nr 25, poz. 253, Nr 66, poz. 596 i Nr 216, poz. 1824, z 2004 r. Nr 145, poz. 1537 i Nr 281, poz. 2785 oraz z 2005 r. Nr 132, poz. 1110.

²⁾ Zmiany tekstu jednolitego wymienionej ustawy zostały ogłoszone w Dz. U. z 2002 r. Nr 126, poz. 1070, Nr 141, poz. 1178, Nr 144, poz. 1208, Nr 153, poz. 1271, Nr 169, poz. 1385 i 1387 i Nr 241, poz. 2074, z 2003 r. Nr 50, poz. 424, Nr 60, poz. 535, Nr 65, poz. 594, Nr 228, poz. 2260 i Nr 229, poz. 2276, z 2004 r. Nr 64, poz. 594, Nr 68, poz. 623, Nr 91, poz. 870, Nr 96, poz. 959, Nr 121, poz. 1264, Nr 146, poz. 1546 i Nr 173, poz. 1808 oraz z 2005 r. Nr 83, poz. 719 i Nr 85, poz. 727.

2. Pomocy nie udziela się:

- 1) przedsiębiorcom wykonującym działalność gospodarczą w sektorze transportu;
- 2) w zakresie działalności związanej z produkcją, przetwarzaniem i wprowadzaniem do obrotu produktów rolnych, rybołówstwa i rybactwa, wymienionych w załączniku I do Traktatu ustanawiającego Wspólnotę Europejską;
- 3) jeżeli byłaby bezpośrednio związana z ilością eksportowanych produktów, utworzeniem i funkcjonowaniem sieci dystrybucyjnej lub innymi wydatkami bieżącymi związanymi z prowadzeniem działalności eksportowej;
- 4) jeżeli byłaby uwarunkowana pierwszeństwem użycia towarów produkcji krajowej.

§ 5. Minister właściwy do spraw gospodarki może udzielić pomocy, jeżeli:

- 1) konsorcjum eksportowe złoży kompletny wniosek o dofinansowanie kosztów przeprowadzenia pogłębionego badania wybranego rynku zagranicznego i opracowania planu działań eksportowych na tym rynku oraz prowadzonej działalności promocyjnej konsorcjum eksportowego, zwany dalej „wnioskiem”, wraz z wymaganymi dokumentami;
- 2) konsorcjum eksportowe oraz każdy z jego wspólników lub akcjonariuszy:
 - a) nie posiada zaległości podatkowych i zaległości z tytułu składek wobec Zakładu Ubezpieczeń Społecznych,
 - b) nie otrzymał pomocy publicznej na realizację tego samego projektu z innych źródeł;
- 3) w okresie kolejnych 3 lat poprzedzających dzień złożenia wniosku konsorcjum eksportowe nie otrzymało pomocy de minimis, której wartość brutto, łącznie z pomocą, o którą się ubiega, przekraczałyby równowartość 100 tys. euro;
- 4) konsorcjum eksportowe oraz każdy z jego wspólników lub akcjonariuszy należycie wypełnia zobowiązania wynikające z innych umów dotyczących przedsięwzięć w zakresie promocji eksportu, zawartych z ministrem właściwym do spraw gospodarki;
- 5) łączna kwota zaangażowania kapitałowego konsorcjum eksportowego w realizację projektu wyniesie co najmniej równowartość 50 tys. euro w postaci pieniężnej i nie ulegnie zmniejszeniu w okresie realizacji umowy o udzielenie pomocy;
- 6) projekt, w tym również podmiot wybrany do przeprowadzenia pogłębionego badania wybranego

rynku zagranicznego, uzyska pozytywną opinię wydziału ekonomiczno-handlowego właściwej terytorialnie ambasady, konsulatu lub stałego przedstawicielstwa Rzeczypospolitej Polskiej za granicą, zwanego dalej „wydziałem ekonomiczno-handlowym”.

§ 6. 1. Wniosek powinien zawierać:

- 1) informacje dotyczące konsorcjum eksportowego oraz każdego z jego wspólników lub akcjonariuszy i prowadzonej przez nich działalności gospodarczej;
- 2) oświadczenie każdego ze wspólników lub akcjonariuszy konsorcjum eksportowego o istnieniu lub braku powiązań kapitałowych lub organizacyjnych, o których mowa w § 3 ust. 3;
- 3) informacje dotyczące pomocy de minimis uzyskanej przez konsorcjum eksportowe w okresie kolejnych 3 lat poprzedzających dzień złożenia wniosku;
- 4) oświadczenie konsorcjum eksportowego oraz każdego z jego wspólników lub akcjonariuszy o spełnieniu warunków, o których mowa w § 5 pkt 2;
- 5) deklaracje konsorcjum eksportowego oraz każdego z jego wspólników lub akcjonariuszy o spełnieniu warunków, o których mowa w § 5 pkt 5;
- 6) informację dotyczącą projektu, obejmującą:
 - a) wnioskowaną kwotę dofinansowania,
 - b) charakterystykę projektu,
 - c) harmonogram działań podejmowanych w ramach projektu,
 - d) spodziewane rezultaty realizacji projektu,
 - e) skrócony biznesplan projektu, prezentujący nakłady i źródła finansowania przewidywanych działań.

2. Wniosek sporządza się zgodnie z wzorem stanowiącym załącznik do rozporządzenia.

3. Konsorcjum eksportowe oraz każdy z jego wspólników lub akcjonariuszy dołącza do wniosku następujące dokumenty:

- 1) kopię aktualnego zaświadczenia o wpisie do ewidencji działalności gospodarczej albo aktualnego odpisu z Krajowego Rejestru Sądowego;
- 2) kopię zaświadczenia o nadaniu numeru identyfikacyjnego w krajowym rejestrze podmiotów gospodarki narodowej REGON;
- 3) kopię decyzji o nadaniu numeru identyfikacji podatkowej.

4. Wniosek składa się wraz z wymaganymi dokumentami w jednym egzemplarzu.

5. Kopie składanych dokumentów należy poświadczyc za zgodność z oryginałem.

§ 7. 1. Minister właściwy do spraw gospodarki rozpatruje wniosek konsorcjum eksportowego w terminie nieprzekraczającym 30 dni od dnia wpływu wniosku.

2. Wnioskowi, który nie spełnia wymogów, o których mowa w § 6, i nie został poprawiony lub uzupełniony w wyznaczonym terminie, nie dłuższym niż 30 dni, nie nadaje się dalszego biegu.

3. Minister właściwy do spraw gospodarki ocenia projekt, biorąc pod uwagę następujące kryteria:

- 1) wykonalność projektu;
- 2) wpływ projektu na długookresowy rozwój przedsiębiorstw wspólników lub akcjonariuszy tworzących konsorcjum eksportowe;
- 3) przewidywane zaangażowanie finansowe konsorcjum eksportowego;
- 4) wysokość środków finansowych zaangażowanych w realizację projektu, mających zapewnić płynność finansową i terminową realizację działań konsorcjum eksportowego w okresie realizacji umów, o których mowa w ust. 4 i 6;
- 5) relacja szacowanych kosztów do oczekiwanych rezultatów;
- 6) doświadczenie i zaplecze organizacyjne wspólników lub akcjonariuszy zaangażowanych w realizację projektu.

4. W przypadku pozytywnej oceny projektu minister właściwy do spraw gospodarki zawiera z konsorcjum eksportowym umowę o udzielenie dotacji na pokrycie części kosztów przeprowadzenia pogłębionego badania wybranego rynku zagranicznego i opracowania planu działań eksportowych na tym rynku.

5. Minister właściwy do spraw gospodarki ocenia wyniki realizacji projektu na etapie doradztwa na podstawie przedstawionego pogłębionego badania wybranego rynku zagranicznego, zaopiniowanego przez wydział ekonomiczno-handlowy, oraz opracowanego planu działań eksportowych, o których mowa w § 4 ust. 1 pkt 1, w terminie nieprzekraczającym 30 dni od dnia wpływu tych dokumentów.

6. W przypadku pozytywnej oceny wyników etapu doradztwa minister właściwy do spraw gospodarki podpisuje z konsorcjum eksportowym umowę o udzielenie dotacji na pokrycie części kosztów działań

ności promocyjnej prowadzonej przez konsorcjum eksportowe.

§ 8. 1. Kosztami kwalifikującymi się do objęcia pomocą są, poniesione w roku budżetowym przez konsorcjum eksportowe, wyłącznie w związku z realizacją projektu:

- 1) na etapie doradztwa, koszty:
 - a) przeprowadzenia pogłębionego badania wybranego rynku zagranicznego przez podmiot, o którym mowa w § 5 pkt 6,
 - b) opracowania planu działań eksportowych;
- 2) na etapie promocji, ujęte w planie działań konsorcjum eksportowego, koszty:
 - a) wynajęcia powierzchni na imprezach targowych i wystawienniczych,
 - b) projektu i zabudowy powierzchni, montażu, scenografii,
 - c) transportu, ubezpieczenia oraz odprawy celnej eksponatów i elementów zabudowy powierzchni,
 - d) wpisu do katalogu targowego,
 - e) przejazdu i zakwaterowania maksymalnie 2 przedstawicieli konsorcjum eksportowego, uczestniczących w zagranicznych imprezach targowo-wystawienniczych lub w wyjazdowych misjach handlowych,
 - f) przygotowania, druku i dystrybucji materiałów informacyjnych, promocyjnych i reklamowych w językach obcych,
 - g) reklamy,
 - h) zadań zleconych i usług wynikających ze specyfiki projektu.

2. Pomoc nie może być udzielona na pokrycie kosztów:

- 1) osobowych zatrudnienia pracowników konsorcjum eksportowego;
- 2) wykupienia, wdzierżawienia bądź adaptacji nieruchomości;
- 3) podróży służbowych, z wyjątkiem kosztów, o których mowa w ust. 1 pkt 2 lit. e.

3. Poniesione koszty należy udokumentować poświadczonymi za zgodność z oryginałem kopiami faktur lub rachunków oraz dokumentów potwierdzających dokonanie płatności.

4. Pomoc na działania podejmowane na etapie doradztwa jest udzielana:

- 1) jednorazowo, wyłącznie na pokrycie kosztów poniesionych po dniu zawarcia umowy;
- 2) w wysokości nieprzekraczającej równowartości 20 tys. euro;
- 3) w wysokości nieprzekraczającej 50 % właściwie udokumentowanych kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą, z wyłączeniem podatku od towarów i usług.

5. Pomoc na działania podejmowane na etapie promocji jest udzielana:

- 1) w okresie 12 miesięcy, na pokrycie kosztów poniesionych po dniu zawarcia umowy;
- 2) w wysokości nieprzekraczającej równowartości 80 tys. euro;
- 3) w wysokości nieprzekraczającej 50 % właściwie udokumentowanych kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą, z wyłączeniem podatku od towarów i usług.

§ 9. Rozporządzenie wchodzi w życie z dniem ogłoszenia.

Prezes Rady Ministrów: w z. *I. Jaruga-Nowacka*

Załącznik do rozporządzenia Rady Ministrów
z dnia 2 sierpnia 2005 r. (poz. 1260)

WZÓR

Nr wniosku*	
Data wpływu wniosku*	

* wypełnia MGİP

WNIOSEK

o dofinansowanie kosztów przeprowadzenia pogłębionego badania wybranego rynku zagranicznego, opracowania planu działań eksportowych na tym rynku oraz działalności promocyjnej prowadzonej przez konsorcjum eksportowe

na podstawie rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 2 sierpnia 2005 r. w sprawie udzielania pomocy de minimis na realizację projektów Domów Polskich

UWAGA! Wniosek wraz z dokumentami wymienionymi w § 6 ust. 3 rozporządzenia należy złożyć w jednym egzemplarzu.

I. Informacje podstawowe

1. Nazwa projektu oraz miejsce jego realizacji (<i>za granicą</i>):
2. Rodzaj planowanej działalności/formy działania na rynku zagranicznym (<i>zaznaczyć właściwe</i>): <input type="checkbox"/> wykorzystanie usług lokalnego – agenta, importera, dystrybutora <input type="checkbox"/> samodzielna działalność w handlu hurtowym <input type="checkbox"/> samodzielna działalność w handlu detalicznym <input type="checkbox"/> działalność promocyjno-informacyjna/wystawiennicza <input type="checkbox"/> inne formy działania (<i>wymienić, jakie</i>)
3. Profil działalności konsorcjum eksportowego (<i>podać branżę</i>):
4. Kwota wnioskowanej pomocy na projekt: na etapie doradztwa: na etapie promocji:

II. Informacje o konsorcjum eksportowym

5. Nazwa podmiotu:
6. Nazwisko i imię oraz stanowisko osoby/osób upoważnionej do reprezentowania podmiotu ¹ :

¹ Zgodnie z aktualnym dokumentem rejestrowym.

7. Adres siedziby (ulica, nr domu, kod, miejscowość, gmina, województwo):	
8. Adres do korespondencji (jeżeli inny niż adres siedziby):	
9. Nr telefonu i faks (z nr kierunkowym):	
10. Adres e-mail, adres strony internetowej:	
11. Wielkość przedsiębiorstwa (zaznaczyć właściwe):	12. Forma prawna:
<input type="checkbox"/> mikroprzedsiębiorca* - 0	<input type="checkbox"/> spółka z o.o.
<input type="checkbox"/> przedsiębiorca mały* - 1	<input type="checkbox"/> spółka akcyjna
<input type="checkbox"/> przedsiębiorca średni* - 2	
<input type="checkbox"/> inny przedsiębiorca - 3	
13. Numery:	
REGON	NIP Klasa rodzaju działalności wg PKD
14. Siedmiocyfrowy identyfikator siedziby gminy, w której konsorcjum eksportowe ma siedzibę	
<input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	
15. Wartość pomocy de minimis uzyskanej przez konsorcjum eksportowe w okresie kolejnych 3 lat poprzedzających dzień złożenia wniosku	
⇒ w tym wartość pomocy publicznej, której charakter de minimis został potwierdzony zaświadczeniem, o którym mowa w art. 5 ust. 2 ustawy z dnia 30 kwietnia 2004 r. o postępowaniu w sprawach dotyczących pomocy publicznej (Dz. U. Nr 123, poz. 1291)	
16. Nazwisko i imię, stanowisko oraz telefon i e-mail osoby upoważnionej do kontaktów z urzędem obsługującym ministra właściwego do spraw gospodarki:	
17. Najważniejsze osiągnięcia konsorcjum eksportowego/doświadczenie:	

III. Informacje o projekcie

18. Nazwa projektu i miejsce jego realizacji (za granicą):
19. Wspólnicy lub akcjonariusze konsorcjum eksportowego (wymienić oraz określić branże lub grupy towarowe, które reprezentują; zaliczyć każdego wspólnika lub akcjonariusza do grupy: a) producent, b) pośrednik handlowy, c) inny podmiot)

* W rozumieniu rozporządzenia Komisji nr 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw (Dz. Urz. WE L10 z 13.01.2001, Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 08, t. 2, str. 141 oraz L 063 z 28.02.2004).

20. Termin rozpoczęcia i zakończenia projektu:				
21. Charakterystyka projektu, uzasadnienie oraz spodziewane rezultaty realizacji projektu:				
22. Harmonogram poszczególnych działań podejmowanych w ramach projektu i preliminarz kosztów (w PLN)				
Działanie/ rodzaj wydatku	Termin	Miejsce	Rodzaje kosztów kwalifikujących się do objęcia pomocą	Całkowity przewidywany koszt działania (w PLN) bez podatku od towarów i usług
A.				
B.				
.....				
23. Całkowity koszt realizacji projektu (bez podatku od towarów i usług)		 PLN	
24. Całkowite koszty kwalifikujące się do objęcia pomocą (bez podatku od towarów i usług) ²		 PLN	
25. Wnioskowana kwota pomocy na projekt		 PLN% całkowitych kosztów projektu kwalifikujących się do objęcia pomocą (bez podatku od towarów i usług)
26. Inne źródła finansowania projektu, w tym:				
a) środki własne uczestników projektu (podać kwotę)				
b) inne źródła finansowania (wymienić, jakie, i podać kwotę)				

² Zgodnie z § 8 ust. 1 rozporządzenia.

27. Skrócony biznesplan projektu, prezentujący nakłady i źródła finansowania przewidywanych działań konsorcjum eksportowego w ciągu pierwszych 3 lat jego funkcjonowania. Biznesplan powinien zawierać następujące elementy:

27.1. Krótka prezentacja wspólników lub akcjonariuszy konsorcjum eksportowego (10 % objętości dokumentu):

- a) wspólnicy lub akcjonariusze (historia, cele, zadania),
- b) profil i zakres działalności wspólników lub akcjonariuszy,
- c) wielkość sprzedaży realizowanej przez wspólników lub akcjonariuszy w okresie ostatnich 3 lat (krajowej i ew. zagranicznej),
- d) posiadane oraz planowane środki, w tym środki własne inwestowane w konsorcjum eksportowe.

27.2. Analiza otoczenia (20 %):

- a) charakterystyka rynku planowanego działania konsorcjum,
- b) najistotniejsze przewidywane zmiany otoczenia gospodarczego, finansowego, prawnego,
- c) istniejące zagrożenia i możliwości,
- d) ocena konkurencyjności konsorcjum z punktu widzenia mocnych i słabych stron.

27.3. Analiza organizacyjna i finansowa (25 %):

- a) planowane koszty działalności konsorcjum,
- b) środki (w tym finansowe) postawione do dyspozycji konsorcjum przez wspólników lub akcjonariuszy,
- c) inne źródła finansowania działalności konsorcjum.

27.4. Rozwiązania strategiczne (20 %):

- a) określenie wybranej strategii działania,
- b) warianty wyboru i ich uzasadnienie,
- c) cele (krótko-, średnio- i długoterminowe).

27.5. Plan działania (20 %):

- a) program działania – wybór środków działania,
- b) określenie kolejności (harmonogramu) działań,
- c) strategia wdrożenia,
- d) metody kontroli osiągnięcia zakładanych wskaźników / celów etapowych,
- e) strategie alternatywne.

27.6. Wnioski (5 %):

- a) potrzeby,
- b) wymagania.

28. W przypadku gdy projekt nie zostanie zakwalifikowany do dofinansowania ze środków ministra właściwego do spraw gospodarki, to:

- zostanie zrealizowany w terminie i zakresie przewidzianym we wniosku
- zostanie zrealizowany w terminie późniejszym, w zakresie przewidzianym we wniosku
- zostanie zrealizowany w terminie przewidzianym we wniosku, ale w ograniczonym zakresie
- zostanie zrealizowany w terminie późniejszym i w ograniczonym zakresie
- nie zostanie zrealizowany w ogóle

29. Zaangażowani w realizację projektu partnerzy (w tym zagraniczni):

IV. Inne informacje

V. Wniosuję o dotację ze środków na promocję eksportu, znajdujących się w dyspozycji ministra właściwego do spraw gospodarki, w wysokości PLN
(słownie:PLN) na realizację w roku projektu
..... (wpisać tytuł projektu).

OŚWIADCZENIE KONSORCJUM EKSPORTOWEGO

Oświadczam, że konsorcjum eksportowe:

1. nie posiada zaległości podatkowych oraz zaległości z tytułu składek wobec Zakładu Ubezpieczeń Społecznych;
2. nie otrzymało pomocy publicznej na realizację tego samego projektu z innych źródeł.

DEKLARACJA KONSORCJUM EKSPORTOWEGO

Deklaruję, że łączna kwota zaangażowania kapitałowego konsorcjum eksportowego w realizację projektu wyniesie co najmniej równowartość 50 tys. euro w postaci pieniężnej i nie ulegnie zmniejszeniu w okresie realizacji umowy o udzielenie pomocy.

.....
(miejsce i data)

.....
(pieczęć i podpis osoby upoważnionej do reprezentowania konsorcjum eksportowego)

Załącznik do
wniosku o dofinansowanie

Informacja o wspólniku lub akcjonariuszu projektu

(poniższe informacje przedstawia każdy ze wspólników lub akcjonariuszy biorący udział
w konsorcjum eksportowym)

1. Nazwa (firma) wspólnika lub akcjonariusza lub imię i nazwisko:		
2. Adres siedziby lub miejsce zamieszkania (<i>ulica, nr domu, kod, miejscowość, gmina, województwo</i>):		
3. Adres do korespondencji (<i>jeżeli inny niż adres siedziby</i>):		
4. Nr telefonu i faks (<i>z nr kierunkowym</i>):		
5. Adres e-mail, adres strony internetowej:		
6. Wielkość przedsiębiorstwa (zaznaczyć właściwe): <input type="checkbox"/> mikroprzedsiębiorca* - 0 <input type="checkbox"/> przedsiębiorca mały* - 1 <input type="checkbox"/> przedsiębiorca średni* - 2 <input type="checkbox"/> inny przedsiębiorca - 3	7. Forma prawna ³ (<i>wpisać kod</i>):	8. Forma opodatkowania (zaznaczyć właściwe): <input type="checkbox"/> ryczałt <input type="checkbox"/> karta podatkowa <input type="checkbox"/> zasady ogólne – podatek od osób fizycznych <input type="checkbox"/> podatek od osób prawnych
9. Numery: REGON NIP Klasa rodzaju działalności wg PKD		
10. Siedmiocyfrowy identyfikator siedziby gminy, w której przedsiębiorca ma siedzibę lub miejsce zamieszkania <div style="text-align: center;"> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> </div>		

* W rozumieniu rozporządzenia Komisji nr 70/2001 z dnia 12 stycznia 2001 r. w sprawie zastosowania art. 87 i 88 Traktatu WE do pomocy państwa dla małych i średnich przedsiębiorstw (Dz. Urz. WE L 10 z 13.01.2001, Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne rozdz. 08, t. 2, str. 141 oraz L 063 z 28.02.2004).

³ Wpisać właściwy kod: **1.A** - przedsiębiorstwo państwowe; **1.B** - jednoosobowa spółka Skarbu Państwa; **1.C** - jednoosobowa spółka jednostki samorządu terytorialnego, w rozumieniu przepisów o gospodarce komunalnej; **1.D** - spółka akcyjna albo spółka z o.o., w stosunku do których Skarb Państwa, jednostka samorządu terytorialnego, przedsiębiorstwo państwowe lub jednoosobowa spółka Skarbu Państwa są podmiotami, które posiadają uprawnienia takie jak przedsiębiorcy dominujący w rozumieniu przepisów o ochronie konkurencji i konsumentów; **2** - przedsiębiorca nienależący do kategorii określonych kodem od 1.A do 1.D.

11. Nazwisko i imię, stanowisko oraz telefon i e-mail osoby odpowiedzialnej ze strony wspólnika lub akcjonariusza za sprawy dotyczące niniejszego wniosku i upoważnionej do kontaktów z urzędem obsługującym ministra właściwego do spraw gospodarki:		
12. Bliskie powiązania kapitałowe lub organizacyjne z innymi wspólnikami lub akcjonariuszami konsorcjum eksportowego	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE
13. Wspólnik lub akcjonariusz jest już eksporterem:	<input type="checkbox"/> TAK	<input type="checkbox"/> NIE
14. Eksport w tys. PLN za ostatni rok:		
15. Udział eksportu w całkowitych przychodach w %:		
16. Podstawowe grupy produktów eksportowych (wymienić):		
17. Rynki eksportowe (wymienić kraje):	% udział w sprzedaży eksportowej (dane za ostatni rok)	
18. Produkty promowane w projekcie (zwięźły opis)		

OŚWIADCZENIE WSPÓLNIKA LUB AKCJONARIUSZA

Ja, niżej podpisany, oświadczam, że:

- nie posiadam zaległości podatkowych oraz zaległości z tytułu składek wobec Zakładu Ubezpieczeń Społecznych;
- nie otrzymałem pomocy publicznej na realizację tego samego projektu z innych źródeł;
- nie mam bliskich powiązań kapitałowych lub organizacyjnych z innymi wspólnikami lub akcjonariuszami konsorcjum eksportowego, w rozumieniu art. 4 ust. 1 pkt 16 ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 r. – Prawo bankowe (Dz. U. z 2002 r. Nr 72, poz. 665, z późn. zm.).

DEKLARACJA WSPÓLNIKA LUB AKCJONARIUSZA

Deklaruję, że łączna kwota zaangażowania kapitałowego konsorcjum eksportowego w realizację projektu wyniesie co najmniej równowartość 50 tys. euro w postaci pieniężnej i nie ulegnie zmniejszeniu w okresie realizacji umowy o udzielenie pomocy.

.....
(miejscowość i data)

.....
(podpis osoby upoważnionej do reprezentacji, pieczętka)